

## FUENTES DE INGRESO:

Para toda empresa es fundamental vender su producto para obtener un beneficio. Para ello es fundamental adoptar una buena política de precios.

Hemos fijado nuestro precio basándonos en la siguiente estrategia:

| COSTE FIJO   |                       |
|--------------|-----------------------|
| Salarios     | 10000€ X 12 = 120000€ |
| Suministros  | 300€ X 12 = 3600€     |
| Alquiler     | 700€ X 12 = 8400€     |
| Reparaciones | 100€ X 12 = 1200€     |
| <b>TOTAL</b> | <b>133200€</b>        |

### COSTE VARIABLES:

Materia Prima + Transporte + Gastos por cobro = 12.5 €

A través de la fórmula:

$$\text{COSTES TOTALES UNITARIOS} = \frac{\text{COSTES FIJOS (CF)} + \text{COSTES VARIABLES (CV)} * \text{CANTIDAD (Q)}}{\text{CANTIDAD}}$$

Una vez que tenemos los costes totales unitarios, que son 29,15€ y añadiendo nuestro margen de 23,27% de beneficio, nos sale un precio unitario de 37,99€.