

RELACIONES CON LOS CLIENTES:

Dispondremos de suscripciones distintas para la gente que lo use para jugar con un juego gratis cada mes que lo tendrán que canjear.

Para las empresas dispondremos de otro tipo de suscripción distinta con otras ventajas:

Un software en el que sus productos lo administramos nosotros sin que ellos se tengan que preocupar y que ese software se pague cada mes, si no se cancela la suscripción y el dispositivo no funcionará.

Esto supondrá una diferencia de software para casa uso del dispositivo.