

4. FUENTES DE INGRESOS

Las principales fuentes de ingreso de nuestro proyecto vienen definidas por la cantidad de clientes y horas que quieran participar de la experiencia. Ya que el precio de la actividad va por minutos dependiendo del tiempo que los clientes quieran contratar y de la cantidad de personas que acudan los ingresos serán mayores.

También damos la posibilidad de alquilar o no la sala de comedor, eso nos dará la ventaja de obtener más ingresos si el cliente desea alquilarla, y al ofrecer servicio de catering también tendrán que pagar el precio de ese menú del que obtendrán beneficios.

Resumiendo, todas nuestras fuentes de ingresos dependen de los clientes, por eso es muy importante el trato que se les dé y que ellos se sientan como en casa. Si ellos se quedan con un buen sabor de boca, y la experiencia les ha gustado, querrán volver a venir a vivir a jugar de nuevo en otra ocasión

Esta será nuestra política de precios en nuestro local, dependiendo del tiempo y las personas los precios son diferentes.

Los lunes el local permanecerá cerrado ya que es nuestro día de descanso, de martes a jueves los precios serán menores que de viernes a domingo. También hemos querido ofrecer un bono, si desea contratar 6 horas la hora te saldrá a 12,5€ en vez de a 16€.

| MARTES A JUEVES | VIERNES A DOMINGO | BONO MARTES A JUEVES |
|--------------------------------|-----------------------------|--|
| 15 minutos.....5€ por persona | 15 minutos.....7€ por pers | Bono 6h 75€ la hora sale a 12,5€ por pers |
| 30 minutos.....9€ por persona | 30 minutos.....11€ por pers | Bono +10 personas la hora sale a 15 € |
| 60 minutos.....16€ por persona | 60 minutos.....19€ por pers | Bono +25 personas la hora sale a 14 € |

Respecto al tema del alquiler de la sala de comedor, el precio será de 10€ la hora, sin tener en cuenta si es de martes a jueves o de viernes a domingo.

La opción de catering, sería de 7€ el menú por persona, independientemente de que este se tenga que adaptar a las necesidades del cliente (como alergias o intolerancias). El menú ofrece hamburguesa o bocata(sandwich), con patatas fritas,

bebida y un trozo de tarta. Antes de la merienda en la mesa habrá platos con diversas patatas y bolsas para comer.

Ponderación de fuentes de ingreso:

Esperamos que nuestros ingresos sean mayores en rango de los niños y los jóvenes ya que es en el grupo donde más nos hemos centrado y un poco menos en el grupo más adulto.

En el grupo de los niños (entre 6 y 15 años de edad) del 100% sería conveniente un 40% del porcentaje total, ya que nos centramos mucho en cumpleaños y lo enfocamos más a esas edades donde al ser una tecnología nueva y no conocer otras cosas así hace que el cumpleaños sea más original y disfruten mucho más de la experiencia.

En el grupo de los jóvenes (entre 16 y 30 años de edad) deseáramos que nuestro porcentaje de ingresos sea parecido a la de los niños sobre un 35% o un 40% , ya que demanda mucho actividades de ocio en la ciudad y creo que es una buena manera de solventar ese nicho, con una actividad novedosa y divertida en la que al ser más mayores serán capaces de meterse más en el juego y divertirse en mayor medida.

Los grupos anteriores son nuestro grupo de clientes más abundante y al que queremos dirigirnos, por eso es importante que abarque un gran porcentaje de nuestro ingresos. Según nuestras expectativas juntando los dos el porcentaje estaría entre un 75% o 80% y ese 20% representará al porcentaje de los adultos.

El grupo de los adultos (de 30 en adelante) es menos importante en nuestro proyecto pero como ya hemos dicho la realidad virtual no tiene edad y pueden disfrutar igual de esta experiencia. Podrán jugar a todos los juegos y también de documentales 3D que les pueden interesar mucho y sorprender ya que se introducirán en el océano, el la jungla y el la selva.

Ingresos para inversiones iniciales.

La empresa la formamos 4 emprendedoras donde cada una pondrá 25.000€ siendo un total de 100.000€ para empezar con los primeros gastos, al tratarse de una actividad tecnológica nueva, todos los equipos y productos tecnológicos son caros y la inversión inicial es muy grande, por eso hemos solicitado ayudas al CEEI de Burgos¹. La ayuda es para incentivar el emprendimiento en jóvenes entre 16 y 29 años con una ayuda de 3.000€. La ayuda cuenta con el Fondo Social Europeo y se puede solicitar a través de la Escuela de Organización Industrial.

¹ <https://www.ceeiburgos.es/publicaciones/ayudas-para-jovenes-emprendedores>
<https://empresas.jcyl.es/web/es/lanzadera-financiera/prestamos.html>

Por último pediremos un préstamo, a través de la plataforma financiera de Castilla y León. Nosotras hemos solicitado: Instrumento Financiero de Garantías para Proyectos de I+D y Empresas Innovadoras, cofinanciado por FEDER.

Es la que mejor cuadra con nuestra iniciativa al financiar proyectos de I+D de empresas innovadoras incluyendo costes del instrumental y del material, costes de investigación contractual, gastos generales, etc. Nos ofrece una cobertura de 100% de préstamo, un plazo de 5 a 7 años con dos años de carencia incluidos y un importe máximo garantía 2.500.000 euros