

4. Canales.

La manera de entrenar de nuestros productos dependería un poco de si estamos en el inicio de nuestra empresa o ya otorgándonos una gran forma de comunicarnos con el resto por lo que al inicio de nuestra empresa nos moveríamos nosotras con nuestro coche personal a entregar distintos materiales distintos centros y una vez que tengamos una economía estable podríamos llegar a alquilar furgonetas e inclusive camiones dependiendo de la cantidad de material que se necesite en esos centros o del tamaño de algunos instrumentos que puedan llegar a ser pesados o frágiles.

Con un buen negocio contactaríamos con una empresa de transportes económica para facilitarnos el proceso de entrega mientras nos centramos en conseguir mejores proveedores para otros productos, al expandir la empresa a productos distintos de EPIs o de mayor precio (autoclaves, campanas de extracción...).

El material que distribuiríamos sería:

- Mascarillas
- Guantes
- Batas
- Pantallas faciales
- Pipetas Pasteur
- Pipetas de vidrio
- Matraces
- Vidrios de cristal
- Vasos de precipitados
- Material de primeros auxilios (gasas, antisépticos, tijeras, vendas...)

Aumentaríamos la variedad de producto una vez tengamos más clientes y nos demos a conocer (entre 1 año o 2).