

## **2. Propuesta de valor.**

Para cubrir las necesidades de nuestros clientes sería idóneo tener tanto equipamiento, como instrumentales, como EPI de buena calidad y de larga durabilidad siendo correctos para las maniobras que se puedan llegar a hacer en el laboratorio, por ejemplo en TCAE, es impartir con muñecos para que puedan llegar a realizar las prácticas necesarias.

La ventaja competitiva que tenemos respecto a nuestros competidores es que al salir nosotros de grado sanitario podemos llegar a entender perfectamente la escasez de materiales en laboratorios en cualquier ámbito sanitario, por lo que podemos llegar a conseguir mejores materiales de mejor calidad, inclusive más baratos; proporcionando buen equipamiento, buen instrumental, buenos Epi, y una muy buena seguridad en estos grados.

Nuestros clientes nos podrían llegar a elegir porque nos enfocamos muchísimo más en que los alumnos que estén matriculados en estos ciclos formativos o inclusive universidades relacionadas con sanidad lleguen a estar bien formados con todos los materiales de los laboratorios así inclusive que puedan llegar a saber manejar bien todos estos materiales su desinfección, esterilización etcétera.

Ayudándoles a conseguir también material tanto de buena calidad como sea más barato y así siendo económico para los centros para que pueda llegar a gastar otro dinero en otras situaciones.