

PROYECTO DE NEGOCIO

EASY WATER



AGENDA 2030

PRESENTACIÓN DEL PROYECTO

Nuestro proyecto se va a basar en la búsqueda de mercados a nivel global. Mercados en diferentes sitios, lugares húmedos y cercanos al Ecuador. Ejemplo Brasil, Colombia Ecuador, Marruecos Singapur, Tailandia Arabia Saudí, Nigeria y Etiopía entre otros.

Podemos pensar que estos países a ser más desconocidos no tienen capacidad de comprar. Por poner un ejemplo, economías como Nigeria con 180 millones con un PIB 6351 dólares con el número 23 en el mundo es un mercado dinámico por su capacidad de compra del estado y empresas nacionales e internacionales.

Dentro de los países citados debemos buscar los clientes principales, estos deben ser empresas que se dediquen al tratamiento de agua de distintas poblaciones.

Es decir buscar empresas que se dedican al tratamiento de las aguas residuales y a tratar las de los ríos y potabilizarlas.

Así como las empresas de servicios o de industrias transforman materias primas en otros productos, servicios de protección civil, sanidad y el ejército para situaciones de desastre naturales, guerras y crisis humanitarias.

Para realizar este proyecto hemos contactado con una empresa de ingeniería tecnología que se encuentra en Lucena Córdoba. Es una empresa que está constituida desde 2008.

Hemos hablado con la empresa y hemos llegado a unos acuerdos mercantiles para poder realizar este proyecto.

Dibujo representativo de Genaq



Generador de agua potable fabricado por GENAQ