

- **FUENTES DE INGRESOS:**

Al hablar de precios y tarifas, podemos destacar que nuestros servicios son muy variados dependiendo del tipo de transporte que vayas a utilizar más, la edad, o cuántas veces semanales tengas la necesidad de utilizarlo.

Pero de forma aproximada, la media de lo que tendrían que pagar mensualmente serían unos 40/50€, ya que es la media de lo que suelen gastar las personas que van diariamente en transporte público en un mes. Este servicio al contratarlo lo que pagas es el trato personal que tenemos con cada cliente, el poder usar ilimitadamente un parking, un transporte público, privado, etc...

Todo esto se pagaría mediante el banco ya que al contratar este servicio se te ve obligado a rellenar un documento con información de tu cuenta bancaria para poder ir sacando de forma segura y controlada cada mes la tarifa que se tenga contratada, así que no se tendrá la opción de pagar en efectivo dichas cantidades.

- **CANALES DE DISTRIBUCIÓN Y COMUNICACIONES:**

Ciertos canales por los que queremos llegar a nuestros clientes serían:

En primer lugar, el periódico o la televisión, ya que nos da una imagen de profesionalidad a la empresa, de esta forma podría llegar a muchas más personas.

En segundo lugar, optaríamos por los anuncios de las redes sociales debido a que es la forma en la que podemos llegar a los más jóvenes.

En último lugar, podríamos exponer la propaganda por las calles, establecimientos, colegios... De tal manera que aparecerán en diferentes partes de la ciudad.

De esta forma conseguimos llegar a toda clase de edades, sin centrarnos en un solo rango de edad.