

## **RELACION CON CLIENTES**

Nuestra relación con los clientes será personalizada para crear una relación más íntima en la que nosotros podemos conocer sus gustos y adaptarnos conforme a ellos. También debemos demostrar nuestra oferta y ventajas de ella para ganar progresivamente nuevos clientes y fidelizarles con las siguientes propuestas de atención al cliente.

- Primero nuestra relación será individual con cada cliente y sus características con entrega a domicilio lo que demostrará interés en nuestra relación.
- Cuando la empresa se amplié desarrollaremos una página web dónde resolveremos cualquier duda del consumidor.
- Como último, tendremos un apartado de atención al cliente para tener contacto con aquellas personas que quieran saber más sobre la empresa, nuestros productos o simplemente quieran resolver alguna duda.