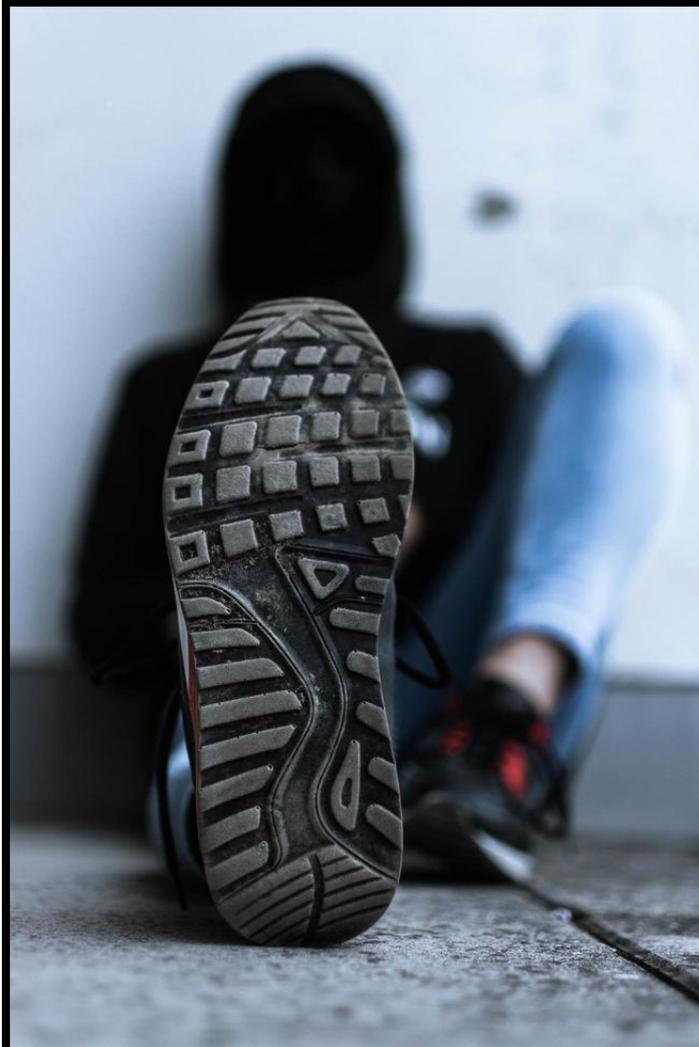


RUN ROADS



Blanca García Abril

Daniel Ayuso Morrondo

María Manzano Herrero





- **FUENTES DE INGRESOS**

La financiación de nuestra empresa la dividiremos en dos grupos principales: financiación propia y ajena.

→ **Financiación propia**

Capital Social lo obtendremos de la aportación de nuestros socios e inversores
Autofinanciación a través del beneficio que nos esté generando

→ **Financiación ajena**

Utilizaremos:

Préstamos a corto plazo y líneas de crédito que sería el efectivo disponible a corto plazo.

Descuento comercial: la deuda de los clientes la garantizaremos con pagarés o letras que podemos anticipar como financiación a cambio de ceder el derecho de cobro de los títulos.

Factoring: una compañía financiera -factor- nos gestiona anticipos de facturas y el descuento comercial.

$$\text{Ingresos} = 120 * 30.000 = 3.600.000$$

$$\text{Beneficio} = 3.600.000 - 1.140.468,72 = 2.459.531,28\text{€}$$

$$\text{CTu} = 1.140.468,72 / 30.000 = 38,01\text{€/u}$$

$$\text{Precio de venta} = \text{CTu} / (1 - \text{Margen } 120) = 38,01 / (1 - M)$$

$$\mathbf{M = 0,69 = 69\%}$$

Actualmente tenemos un margen de beneficio del 69 %, el cual intentaremos mantener o aumentar a medida que vayamos creciendo en el sector y obtengamos resultados.

A continuación podemos observar la representación gráfica donde se muestra el punto muerto o umbral de rentabilidad