

INGRESOS:

Nuestro producto tendría precios dinámicos, puesto que cambiaría según las condiciones del mercado. Nos dedicamos a la venta de activos, en nuestro caso el wifi a través de la luz.

Tendríamos unos ingresos de 200-250€ en casas, y en empresas dependiendo de la magnitud de la nave a partir de 500€. Serían por la contratación de electricistas, por lo complicado que es hacer un circuito eléctrico desde cero y lo que nos cuesta la compra del producto en este caso el router a Movistar, como todo esto conlleva un precio elevado nuestro precio de venta sería superior para conseguir mayores ingresos.

