

RELACIONES CON LOS CLIENTES

Muestras:

Por cada clase o curso al que se inscriban nuestros clientes, se regalarán muestras de nuestros productos.

Para nuestras clientas habituales, también les regalaremos muestras de nuevos productos para que puedan probarlos.

Bonos/puntos:

Por cada compra que se realice o si te has inscrito a alguna clase o curso, se entregará una tarjeta en la que por cada 30 euros gastados en nuestra tienda o cada inscripción a una masterclass se te abonarán puntos que se podrán canjear por descuentos o productos dependiendo de la cantidad de puntos acumulados.

Productos de calidad a precio competitivo:

Gracias a nuestros colaboradores, disponemos de productos con precios competitivos con los que llamar la atención de nuestros clientes.

Descuentos/fechas clave:

En fechas como San Valentín, Navidad, rebajas, etc... Proporcionaremos ofertas a nuestros clientes. De toda esta información se enterarán a través de nuestras redes sociales y correos.

Fichas de contactos:

En todos nuestros cursos o masterclass proporcionaremos a nuestros clientes una ficha en la que invitarán a 3 amigos o conocidos para regalarles una clase de maquillaje, donde ellos podrán probar también

nuestros productos y así nosotras promocionarnos y tener más contactos.

Catering:

Para nuestras clientas habituales o inscritas a nuestras masterclass, dispondremos de un variado stand donde se podrá consumir algún aperitivo y cafés, infusiones, refrescos, etc...