

Socios clave

¿Quiénes son nuestros socios clave?

Nuestros socios clave serían las mancomunidades, ayuntamientos y pedanías de las zonas despobladas que publicitamos, ya que éstas estarán interesadas en que haya una repoblación/activación de dichas zonas y se interesarán por cooperar con nuestra aplicación.

¿Quiénes son nuestros proveedores clave?

De cara a los proveedores clave, el único que necesitaríamos sería un proveedor de servidores de bases de datos, ya que es ahí donde almacenaremos todos los datos de las zonas despobladas y de la gente que se registre en la aplicación.

¿Podemos buscar alianzas estratégicas con otras empresas?

Sí, ya que las empresas que haya por alrededor de las zonas despobladas, como por ejemplo fábricas, estarán interesadas en nuestro proyecto, ya que, al llevar gente a esas zonas, las empresas podrán publicitarse y conseguir nuevos empleados.

¿Quiénes son nuestros socios claves?

Nuestros aliados son las mancomunidades y ayuntamientos de dichas zonas, ya que estarán interesados en la repoblación de las zonas despobladas. Así se conseguiría ayuda mutua, ya que nosotros conseguimos el objetivo de darnos a conocer y nuestros aliados consiguen el objetivo de repoblar estas entidades locales.

¿Qué factores debemos tener en cuenta para generar alianzas de éxito?

De cara a los ayuntamientos, pedanías y mancomunidades, presentarles un producto sencillo y completo, fácil de entender y dejarles claro la funcionalidad que va a tener la aplicación de cara a darles confianza en el proyecto.

De cara al segmento de la gente joven, dar a conocer nuestro proyecto con las redes sociales a través de personas que tengan un gran número de seguidores para darnos así a conocer a mucha más gente.

Otro factor a tener en cuenta es darnos a conocer en las zonas que detectemos que tienen la necesidad de aumentar su población.

¿Quiénes pueden ser mis proveedores?

En un principio lo único que necesitaremos será un proveedor para que aloje en sus servidores nuestra base de datos, la cual será utilizada para alojar los datos de nuestra aplicación, como los usuarios, casas, trabajos...

Tenemos dos opciones, comprar un servidor propio y gestionarlo o usar un servidor de terceros, la primera la descartaremos debido al poco conocimiento que tenemos de cómo gestionarlos y al elevado precio de estos (más de 2000 euros de un servidor con gran capacidad y fiable).

En cuanto a los servidores de terceros actualmente tenemos dos opciones, interServer.net o HostPapa. Al final nos quedaremos con uno de los dos, y lo decidiremos valorando el precio y la calidad que ofrece, la cual no podremos comprobarla hasta que con nuestro prototipo la probemos.

interServer.net ofrece un servicio mínimo más barato, pero tiene muchas opciones de mejorarlo aumentando la cuota mensual que tiene.

HostPapa tiene un servicio mínimo más caro, pero con mejores prestaciones, funcionalidades y eficacia.

En un principio probaremos interServer.net y su opción más barata, mejorándola si vemos que es necesario o cambiándonos a HostPapa si su servicio no nos convence.

¿Qué condiciones de pago ofrecen?

HostPapa ofrece los siguientes planes:

Núcleos CPU	Memoria	Almacenamiento del disco SSD	Capacidad de transferencia	Precio
4	2 GB	60 GB	1 TB	17,63 € / mes
4	4 GB	125 GB	2 TB	52,89 € / mes
8	8 GB	250 GB	2 TB	96,98 € / mes

Tiene opciones más caras con mejores servicios, pero no las contemplamos ya que estimamos que como mucho necesitaremos esta última opción.

Por otro lado, interServer.net ofrece los siguiente:

Núcleos CPU	Memoria	Almacenamiento del disco HDD	Capacidad de transferencia	Precio
1	2048 MB	1 TB	1 TB	5,29 € / mes
2	4096 MB	2 TB	2 TB	10,58 € / mes
3	6144 MB	3 TB	3TB	15,87 € / mes
4	8192 MB	4 TB	4 TB	21,16 € / mes
5	10240 MB	5 TB	5 TB	26,45 € / mes
6	12288 MB	6 TB	6 TB	31,74 € / mes
7	14336 MB	7 TB	7 TB	37,03 € / mes
8	16384 MB	8 TB	8 TB	42,32 € / mes

No creemos que necesitemos más de estas prestaciones, pero las dispone en caso de finalmente necesitarlas.