

# COSTES

Para este apartado tenemos que tener en cuenta diversos factores. Tan solo almacenaremos el producto final, es decir, el dispositivo se manda de la empresa fabricante a la empresa productora de los cascos, allí lo instalaran y nos enviaran el producto completo.

Tendremos 2 trabajadores a mayores de los 4 socios, ellos se encargarán del desarrollo, soporte y mantenimiento de la APP y nosotros del control de stock y las ventas.

**COSTES FIJOS:** Son independientes de la actividad de producción. Nuestros costes fijos son los siguientes:

- Alquiler del almacén: 480€
- 2 trabajadores: SMI→965€
- Sueldo de los 4 socios: 2000€
- Préstamo al banco BBVA: 40.000€ al 2.3% y 8.51% TAE. (795.83€/mes)
- Teléfono e Internet: 55€
- 250€ mantenimiento mensual APP
- Impuestos + Facturas Luz, Agua y Gas:100€

**COSTES VARIABLES:** Es aquel que fluctúa en proporción a la actividad generada, dependen de las variaciones que afecten a su volumen de negocio. Como costes variables tenemos:

- Casco: 30€
- Dispositivo:42€
- Caja casco: 3€

## **COSTES TOTALES:**

Tenemos unos costes totales de 11.685,83€, siendo:

- Costes fijos: 11.610,83€
- Costes variables: 75€

Mediante una formula hemos determinado la cantidad mínima de cascos que tenemos que vender (Q) para obtener beneficios.

$Q = \text{costes fijos} / (\text{precio de venta} - \text{coste variable})$

Hemos determinado el precio de venta observando los precios de la competencia y lo hemos fijado en 170 €

$Q = 123$  cascos al mes (4 cascos al día) PUNTO MUERTO