

FUENTES DE INGRESO

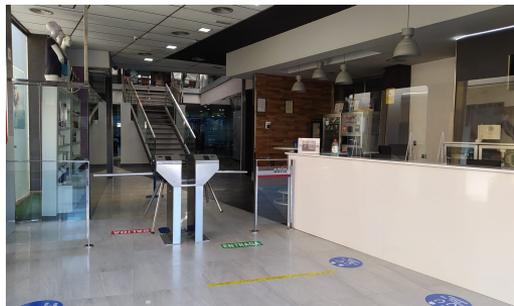


Juan Jaso Sousa
Hugo Lucas Sanz
Rubén Núñez de Rojas
Sara Álvarez Méndez

ESTIMACIÓN DE CLIENTES

- ❖ Aforo: 200 personas.
- ❖ Semanalmente recibiremos una media de 460 clientes que pagarán por una entrada, teniendo en cuenta que entre semana el aforo del recinto estará sobre un 35% y el fin de semana llegaría a un aforo del 50%.
- ❖ Mensualmente se venderán 50 abonos por un precio de 80€. (estimo que de lunes a viernes acuden 20% y el fin de semana un 40%).

AFORO
CAPACIDAD MÁXIMA
200 PERSONAS



ESTIMACIÓN DE CLIENTES

- ❖ Mensualmente se servirán 350 menús en el restaurante del establecimiento cuyo coste es de 10€.
- ❖ Se efectuarán 200 ventas mensuales en tienda de un ingreso medio de 10€.
- ❖ Mensualmente se darán clases con monitor extra a 200 clientes por un precio medio de 7.50€.



ESTIMACIÓN DE OCUPACIÓN SEMANAL

AFORO MÁXIMO 200	ABONOS MENSUALES	ENTRADAS	OCUPACIÓN (clientes asociados + clientes con entrada)
ENTRE SEMANA (5 DÍAS)	De las 50 personas asociadas asistirá un 20%	Se venderán entradas a 60 personas cada día	Acudiran 70 personas (35% del aforo)
FIN DE SEMANA (2 DÍAS)	De las 50 personas asociadas asistirá un 40 %	Se venderán entradas a 80 personas cada día	Acudiran 100 personas (50% del aforo)
MEDIA MENSUAL DE VENTAS	50 ventas	1840 ventas	

FUENTES DE INGRESOS

- ❖ **¿De dónde obtenemos nuestros ingresos?**
- Venta de entradas.
- Abonos mensuales.
- Cafetería.
- Tienda con productos de la zona.



Estimación de la media de ingresos mensuales en un mes típico, una vez que la empresa se haya consolidado (1º año)

INGRESOS	PRECIO (P)	CLIENTES	PRECIO TOTAL
<i>Entrada de 1 día</i>	15,00 €	1840	27.600,00 €
<i>Abono de 1 mes</i>	80,00 €	50	4.000,00 €
<i>Menú diario</i>	10,00 €	350	3.500,00 €
<i>Ventas en Tienda</i>	10,00 €	200	2.000,00 €
<i>Actividades extra varias</i>	7,50 €	200	1.500,00 €
TOTAL (IT)	29,69	1300	38.600,00 €