

SOCIEDADES CLAVE

- En el entorno de los proveedores, los de la materia prima en sí, serían clientes (personas físicas o jurídicas (teniendo en cuenta la RSC y el grado de responsabilidad de la empresa proveedora) que estuvieran interesados en cambiar su ropa, a los que se les ofrecería un vale descuento de entre el 30% y 50% en nuestros productos. Esta es nuestra base, pero ante el caso de escasez o de necesidad de un producto en particular, se accedería a la materia prima a través de mercadillos locales, tiendas de segunda mano (físicas u online). Es redundante que, si la materia prima está demasiado dañada, no se podrá utilizar, por lo que se depondrá de manera ecológica si no es posible tratarla, pero de todas maneras se recogerá y se aprovechará al máximo.
- También necesitaremos máquinas de coser que buscaremos en páginas de venta de artículos de segunda mano.

SAMVAT