



Proyecto StartInnova

Helpets

CARMEN GARCÍA, MARIA DE LA CRUZ Y HÉCTOR RODRÍGUEZ
IES CONDESA EYLO ALFONSO

Sociedades clave

Las sociedades clave, como ya sabemos, están compuestas por los distintos proveedores y socios que permiten que el modelo de negocio este más optimizado y que a la larga, funcione.

Las razones por las que se pueden establecer alianzas son muy variadas, pero nosotros por nuestro modelo de negocio hemos deicidio utilizar tres, que se desarrollan a continuación:

Adquisición de recursos

Encontramos en esta función nuestro punto angular, debido a que vendemos un producto, que previamente tenemos que desarrollar.

Dentro de este apartado tenemos cuatro grupos principales de proveedores basados siempre en nuestra exigencia de estar en concordia con el medioambiente y que sean seguros y de la mejor calidad:

- Proveedores electrónicos, siendo un collar inteligente, su corazón es este, necesitamos una red de proveedores muy potente en este apartado, luces Led, Chips, Altavoces, etc.



- Empresa de programación, desarrollo de aplicaciones y web, otro punto clave y en donde más compenetración debemos tener, la aplicación del collar es donde el cliente interactúa con su mascota, debe ser rápida, sencilla y util, nosotros no disponemos de los conocimientos para llevarla a cabo, por eso recurrimos a especialistas en el sector, además de para llevar un mantenimiento de la web, servidores, datos y demás.



- Proveedores textiles, nos proporcionan todo lo que se refiere a textil y espumas para la parte que está en contacto con la mascota.



- Plásticos y demás materiales, aquí encontramos las diferentes partes de anclajes y sujeciones.



Optimización del modelo de negocio

Buscamos reducir costes, para poder llegar a más clientes, de estas maneras externalizamos la parte de transporte y demás, además de que como disponemos de Boutiques, alquilamos los locales.

Reducción de riesgos

Como ya hemos visto en anteriores apartados, el collar inteligente puede servir de gran ayuda a los perros de personas con diversas discapacidades o enfermedades como epilepsia ya que en caso de ataques o cualquier problema, el perro avisa a su acompañante y este, a su vez, puede avisar a los servicios de emergencia gracias a la aplicación instalada en su dispositivo móvil. Entendemos que este collar y su aplicación es sumamente útil para este colectivo por lo que sería ideal que asociaciones como ONCE o ASPAYM se sumaran a este proyecto.



Además, hemos considerado muy importante ir a perreras, protectoras y hoteles para perros con el fin de informar de que existe un collar inteligente, el cual, puede ayudar a facilitar la vida tanto de las mascotas como de sus dueños.



Uno de nuestros pilares es la distribución, aquí contamos con unas relaciones muy importantes y potentes, tales como son Kiwoko, Tiendanimal y Decathlon (Sección de caza).

El producto es bueno y la previsión de ventas es muy buena para la empresa, pero para evitar imprevistos, sobre todo a nivel económico, debemos disponer de inversores, ya sean particulares o de mayor tamaño y también acogernos a diferentes planes públicos para ayuda a emprendedores.