



# ESTRUCTURA COSTES

- **COSTES FIJOS:**

Alquiler de inmuebles: 1500€/mes

Personal de vigilancia: 500€/mes

Servicio de luz: 600\$/mes

Servicio de agua: 400\$/mes

- **COSTES VARIABLES:**

Máquinas. - +35.000€

Sueldos empleados. (secretario, entrenador personal...). - 2250€.

Comisión de vendedores. -

- **ECONOMÍAS DE ESCALA:**

Disminuir lo más posible los trabajadores contratados en personal corto pero cualificado.

Desarrollo de la página web y redes sociales, que pueden sustituir asuntos presenciales.

Realizar un amplio estudio de cuánta gente va a venir aproximadamente a nuestro gimnasio a la hora de comprar la maquinaria.



Estudio de cuál es la maquinaria más demandada a la hora de comprarla.

Contratación a largo plazo para una consolidación de nuestros trabajadores.

- **ECONOMÍAS DE AMPLITUD O ALCANCE:**

Los mismos recursos pueden producir más de un producto, en nuestro ejemplo, esta economía se da con los entrenadores que dan las clases en otros pueblos, ya que también podemos usarles para dar algún tipo de charlas motivacionales para animar a la gente a apuntarse a nuestro gimnasio y así les aprovecharemos mucho más.