

## **Costes Startinnova**

Nuestro modelo de negocio se basa en un modelo que se basa en por el impulso sobre el valor.

El mayor interés que tenemos nosotros es que tanto las personas que compran en nuestro establecimiento como las personas que aún no lo hacen perciban una buena imagen de nuestra empresa ya que valoramos mucho las opiniones de los clientes ya que es una forma de saber si lo estamos haciendo bien o no.

También gracias a esto podemos seguir mejorando y evolucionando ya que queremos ser una empresa, que la gente valore a la hora de comprar los artículos deportivos y personalización de las zapatillas.

Básicamente que seamos su primera opción de compra, ser su tienda de referencia y además que hablen bien de nosotros a sus amigos, familiares, conocidos etc....

Respecto a los **costes fijos** podríamos decir que son: el mantenimiento de la tienda, el sueldo de los empleados, el pago a las empresas dedicadas al transporte, el mantenimiento de la máquina de personalización y la página web.

**Costes variables:** pedidos que realizamos de zapatillas en función de la demanda que haya, el material que hacemos para realizar el mantenimiento básico de las zapatillas.