

## **ESTRUCTURA DE COSTES: LAIME.**

Para realizar nuestro proyecto debemos tener en cuenta los diferentes gastos de los bienes y servicios que necesitamos.

Dentro de los costes de personal se encuentran los técnicos informáticos que crearán la aplicación. En primer lugar contrataremos a un informático para desarrollar la app y otro que la diseñe. El coste de la misma estimado podría alcanzar los 23.000€. Tras haberla programado el informático que la ha desarrollado contará con un contrato de 2.500€, este llevará el mantenimiento de la Buy-bye y pondrá en funcionamiento las futuras actualizaciones. Cuando la aplicación ya esté desarrollada y tengamos clientes, contrataremos a un experto en marketing para llevar la publicidad de Laime. Este cobrará alrededor de 2.000€. Estos son costes fijos ya que el sueldo de los empleados no variará en función del volumen de trabajo ni de usuarios de la aplicación. En total Laime pagará 23.000€ por el desarrollo de la aplicación y un coste mensual de 4.550€ por recursos humanos. Los cálculos de estos sueldos proceden de:

<https://www.yeeply.com/blog/cuanto-cuesta-crear-una-app/>

<https://aulacm.com/precio-desarrollar-app-aplicacion-movil/>

<https://www.businessinsider.es/cuanto-gana-desarrollador-aplicaciones-espana-476483>

En cuanto a los recursos físicos, necesitaremos unos servidores donde funcione Buy-bye y se guarde la información de los usuarios; también deben permitir la conexión con las bases de datos de los supermercados. Creemos que este coste fijo no será muy alto porque solo lo utilizaremos como paso, pero dejaremos que el informático nos recomiende otros servidores por lo tanto este coste podría variar. Los equipos informáticos, el alquiler del local y los suministros son otros de los costes fijos, pero no representan cifras altas, pues los equipos informáticos hoy día son bastante asequibles y no necesitamos, dado el trabajo en red, las videoconferencias, el teletrabajo, etc. que el local represente un alto coste, ni por el precio del suelo (su localización) ni por su equipamiento, al menos al inicio, mientras los ingresos sean bajos, incluso podríamos iniciar la actividad con nuestros propios equipos y desde nuestros domicilios.



En el caso de Laime podremos beneficiarnos de economías de escala, es decir, aunque consigamos que más clientes contraten nuestro servicio, o aumenten los usuarios de la aplicación, no se incrementarán los costes proporcionalmente: cuesta lo mismo mantener activa la aplicación con mil usuarios que con un millón de usuarios; de modo similar sucederá con la incorporación de nuevos clientes, pues la aplicación ya estará desarrollada y solo habrá que adaptarla.