

## **SOCIEDADES CLAVE: LAIME.**

Laime necesita una serie de alianzas clave para desarrollar, implantar y mantener nuestro proyecto Buy-Bye. Nuestros principales socios serán los siguientes:



En primer lugar, necesitaremos establecer una serie de alianzas para la distribución de la aplicación Buy-Bye: las plataformas donde estará alojada la aplicación para que pueda descargarse. Por ahora empezaremos con Google Play Store como con Apple Store, ya que son las plataformas más utilizadas actualmente por los usuarios de Apple y Android. Estas incluirán nuestra aplicación en sus respectivas tiendas. De



esta forma conseguiremos la mayor difusión, y por tanto Buy-Bye llegará a todos los usuarios que quieran descargarla. ¿Qué ganan ellos, Apple, Google? Ellos recibirán un porcentaje de nuestros ingresos por publicidad, ya que las plataformas tienen cuotas específicas para las aplicaciones que alojan.



Otros socios clave son las cadenas de supermercados, sin las cuales nuestra aplicación es inútil, pues está diseñada para que se emplee para comprar en ellos. Necesitamos además, que los mismos supermercados nos proporcionen la bases de datos con sus productos, sus referencias, sus precios, etc..., que nos permitan tener actualizada la aplicación. Muchas empresas de supermercados e hipermercados podrán contactar con nosotros también para que les demos un espacio de publicidad en la misma aplicación. Se tratará de una alianza entre empresas; se beneficiarán de las ventajas ya explicadas en la propuesta de valor.

Por otro lado, las empresas cuyos productos se distribuyen en las cadenas de supermercados con las que trabajamos son otros de nuestros socios clave. Estas empresas

dispondrán de un espacio publicitario para promocionar sus productos nuevos o hacer llegar sus ofertas. Obtendremos beneficio económico de los anuncios en función de la duración del anuncio, el espacio que ocupe el mismo o las veces que aparezca en pantalla. La comunicación con los anunciantes la mantendrá directamente el personal de Laime como se explica en el apartado de “Relaciones con los clientes”.

Destacamos que Laime no necesitará una empresa informática encargada de poner en marcha la aplicación: serán los propios informáticos que contratemos quienes la diseñarán y desarrollarán.

En cuanto a la financiación, como se explica en el apartado Recursos clave, alguna de las cadenas de alimentación podría ser un socio clave si conseguimos formar una joint venture, en la que ellos aportarían gran parte del capital inicial y nosotros la idea y desarrollo de la idea.

Necesitaremos, por último, un servidor especializado en empresas el cual nos permita almacenar los datos de Laime y una buena conexión a internet. Cabe destacar que estas empresas no alcanzan la categoría de socios claves ya que hay muchas que nos pueden prestar estos servicios, además con una gran competitividad entre ellas.