

SOCIEDADES CLAVE

El desarrollo de nuestra aplicación lo llevaremos a cabo por nuestros propios medios, pero necesitaremos para su implantación y mantenimiento algunos socios y proveedores clave:

Necesitaremos socios que nos proporcionen la financiación necesaria durante el periodo de lanzamiento y consolidación de la aplicación, cuando los ingresos sean bajos e inferiores a los costes. Nuestros socios que nos ayuden al principio serán empresas que publicitaremos que nos ayudarían con la financiación.



Necesitaremos también los proveedores esenciales que nos proporcionarán recursos imprescindibles: para la distribución contamos con Google para albergar la aplicación Android, y con Apple para albergar la aplicación en iOS. Dependemos de ellos para que nuestra aplicación pueda ser instalada y descargada. Sin estas alianzas, nuestro proyecto no podría darse a conocer en el mundo y tampoco ser utilizado.

Optimizar el modelo de negocio: Google, iOS, Meta.

Reducir riesgos: Reducimos riesgos al aliarnos con grandes empresas en vez de crear la nuestra desde el inicio. Empresas que no tienen necesariamente que tener el mismo objetivo que Nearme y nuestro acuerdo puede ser factible para ambas partes.

Adquirir recursos: Podemos establecer alianzas con empresas con reconocimiento mundial de manera que ganaríamos clientes, publicidad y por tanto beneficios y también cierta fama.

¿Principales socios y proveedores? Principalmente empresas relacionadas con la redes sociales.

¿Por qué son importantes? Google e iOS son importantes para que la gente pueda descargar nuestra aplicación, Meta para poder poner el link de otras redes sociales, al igual que Tik Tok, Special Interest Group sirve para poder extender el rango de nuestra aplicación y obtener el conocimiento de una gran empresa.

Tipo de sociedad: Alianzas estratégicas entre empresas no competidoras porque nuestros modelos de negocio no compiten por los mismos

recursos, no tenemos el mismo objetivo. La alianza y cooperación entre las empresas a las que nos asociamos puede ser beneficiosa para ambos.



Google Maps

- Tipo de socios y de red de proveedores para hacer funcionar proyecto y su función principal dentro de la empresa.

➤ **Google:** Las alianzas con Google e iOS permiten a nuestra aplicación obtener las licencias necesarias para que pueda estar al servicio de los usuarios.

Debido al hecho de depender de ellos para que nuestra aplicación pueda ser instalada y descargada, nos promocionan en sus respectivos programas de modo que nos permite también acceder a nuevos clientes que aún no conocían la aplicación.

Sin estas alianzas, nuestro proyecto no podría darse a conocer en el mundo y tampoco ser utilizado. Se trata por tanto de una alianza estratégica entre empresas no competidoras porque supone un beneficio mutuo ya que su cooperación haría que los usuarios utilizan las aplicaciones de Google e I o S como App Store o Google Play para instalarse en nuestra red social que supondría un beneficio para nosotros al ser nuestra aplicación utilizada. También se podría considerar una relación cliente proveedor. Los beneficios que Google y App Store y las demás aplicaciones de instalar obtendrían beneficios debido a que la gente que instalará nuestra app supondría un uso de la suya ya tendrían sus propios beneficios.

En conclusión, al asociarnos con empresas tan conocidas podemos adquirir de ellas nuevos clientes, reconocimiento y popularidad.