

## SOCIEDADES CLAVE

En COMESAN los principales socios clave somos las 4 personas que formamos el proyecto. El haber cursado un grado que nos involucra de forma directa con el mundo empresarial podemos tener conocimiento y por tanto dirigir diversas áreas de nuestra empresa:

- El área comercial (ventas, marketing, publicidad, relaciones públicas, atención al cliente y servicio post venta)
- El área financiera (contabilidad, control interno y búsqueda de inversiones)
- El área de recursos humanos (contratación y selección de empleados)
- El área de producción (seguridad e higiene del producto, manipulación y embalaje)

Además, nosotros mismos aportamos el capital mínimo (3100€) para constituir la sociedad limitada que forma COMESAN. Como no disponemos de los suficientes recursos necesitaremos socios financieros para lograr nuestros objetivos económicos. Algunos de estos aliados serán bancos, familiares y plataformas de crowdfunding.

Como vemos la importancia de que todos los integrantes de la empresa mejoren sus capacidades y aumenten sus conocimientos, nos será de gran provecho crear alianzas educativas con empresas dedicadas a la enseñanza e impartición de cursos.

Las alianzas más importantes para COMESAN son con proveedores que nos ayudan a obtener recursos, conocimientos y materia prima. Como nuestro negocio se basa en la cercanía del producto local del pequeño comercio al cliente debemos de tener a estos muy en cuenta y elegir de forma rigurosa y selectiva. A través de estos transmitiremos a los clientes nuestras bases y principios.