

ACTIVIDADES CLAVE

Para que nuestro modelo de negocio funcione, nuestra empresa llevará a cabo una serie de actividades clave, que al mismo tiempo, al igual que los recursos clave son indispensables para poder desarrollar nuestra oferta de proposición de valor, para alcanzar nuestros clientes potenciales, para relacionarnos eficazmente con ellos y para obtener grandes ingresos.

En cuanto a la actividad de producción, nuestros productos tendrán un tratamiento ya que los materiales ya han sido utilizados anteriormente y serán diseñados con diferentes materiales de calidad (terciopelo, cuero, piel, etc) para que su diseño resulte atractivo para nuestros clientes. En cuanto a la cantidad, esta se determinará de acuerdo con la demanda de nuestros clientes.

La entrega la realizaremos mediante vehículos de la empresa y contrataremos unos distribuidores.

Al mismo tiempo, nuestra empresa se centrará en solucionar un gran problema en nuestros clientes como es el desarrollo de problemas de espalda o simplemente molestia y dolor a causa de pasar horas sentados en una silla la cual no se adapta adecuadamente a las necesidades de las personas en su día a día.

Además uno de los inconvenientes que encontramos está relacionado con la parte ecológica. De esta manera, pretendemos darle una nueva utilidad a las sillas de los automóviles que permanecen en los desguaces.

Además, nuestra empresa dispondrá de una página web por la cual podrá establecer la comunicación con el cliente.



Por último, estableceremos una economía circular para evitar la generación de residuos que se encuentran en los desguaces y el agotamiento de recursos del planeta que se emplean para realizar este tipo de sillas.