

Cultura a la taza

CANALES DE DISTRIBUCIÓN Y

COMUNICACIONES

¿El producto o servicio es de consumo directo o necesita personalización o instalación?

Lo que es la sustancia de la idea y lo que ha llevado a cabo a desarrollar el negocio, es una venta directa como tal; en cambio si añadimos la idea de la creación de una cafetería, lo cual requeriría de un espacio, productos de alimentación,.. si requeriría de personal, instalación y terceras personas que nos suministraran productos.

¿De qué forma llegará el producto o servicio a los consumidores y consumidoras finales?

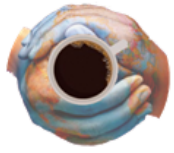
Llegará mediante redes sociales en caso de que los usuarios/as tengan, aunque por otro lado también encontraremos entidades sociales asociadas que deriven a sus usuarios/as a nuestro servicio.

4.

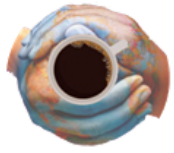
CANALES DE DISTRIBUCIÓN

Llegará mediante redes sociales en caso de que los usuarios/as tengan, aunque por otro lado también encontraremos entidades sociales asociadas que deriven a sus usuarios/as a nuestro servicio

Lo que es la sustancia de la idea y lo que ha llevado a cabo a desarrollar el negocio, es una venta directa como tal; en cambio si añadimos la idea de la creación de una cafetería, lo cual requeriría de un espacio, productos de alimentación,.. si requeriría de personal, instalación y terceras personas que nos suministraran productos



Cultura a la taza



Cultura a la taza