

TUCFY

PROVEEDORES

Se realizarán sociedades con empresas las cuales impulsarán y ayudarán a nuestra idea para realizar e implantar de la mejor forma posible nuestra idea dentro del mercado. Con esto buscamos disminuir al máximo posibles fallos a la hora de iniciarnos en el segmento de mercado al cual nos dirigimos.

Para optimizar el modelo de negocio: Alianza con empresas fabricantes de tuc tuc comunes, para la optimización de estos haciéndolos eléctricos (con paneles solares) para entrar en el mercado como un nuevo servicio. A este proveedor compraremos todos los tuc tuc para iniciar.



Se realizará una compra de 10 Tuc Tuc al proveedor chino:

<http://www.ghvehiculo.com/electric-tricycle/passenger-electric-tricycle/60v-adults-3-wheel-tricycle-electric-rickshaw.html>

El presupuesto para la compra de los tuc tuc será de 80 mil € aproximadamente.

Para reducir riesgos: Alianza con técnicos informáticos especializados en creación de aplicaciones y su mantenimiento → APPYWEB. El precio aproximado puede ser de 1.500 a 2.000€.



Para adquirir recursos: Realizar una sociedad o alianza con empresas productoras de baterías eléctricas y con empresas que produzcan paneles solares.

Los paneles solares tendrán un precio de 3.000€, por 10 paneles.

El proveedor será → Leroy Merlin

De las baterías eléctricas se encargará nuestro proveedor de tuc tuc el cual incluirá ya la batería en el tuc tuc.



