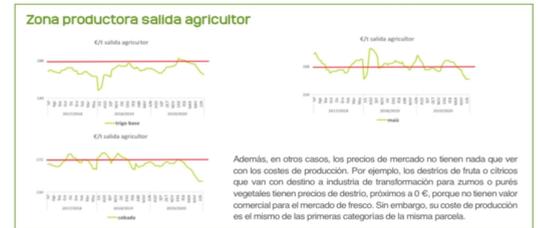


1.PROPOSICIÓN DE VALOR

La necesidad y problema que resolvemos es que ofrecemos productos recién cogidos de la huerta valenciana que además ayudamos y favorecemos a los agricultores del sector primario que han sufrido mucho durante esta pandemia, por consiguiente el coste de estos productos biológicos saldrían más baratos directamente al agricultor.

Debido a que serán productos exportados directamente de una fuente primaria podemos asegurar que la calidad de nuestros alimentos es natural y recién sacada de la tierra.

La diferencia ante las otras empresas, como por ejemplo Mercadona es que nosotros distribuimos los alimentos directamente de los campos sin embargo Mercadona hace muchos procesos los cuales perjudican al estado del producto, en cambio los nuestros no.



Aquí podemos ver como las salidas de los agricultores españoles han disminuido durante la pandemia