

1. Propuesta de valor

Tras un estudio de la población española, observamos que muchas personas residentes en España tienen la necesidad de realizar un ocio saludable y conocer personas a partes iguales.

Intentamos buscar una solución y dimos con una idea de APP en la que une el deporte y conocer gente.

Nuestros clientes nos eligen a nosotros por el valor diferencial que ofrecemos, que en nuestro caso es el medidor de nivel. Buscan realizar un ocio saludable a la vez que compiten entre ellos.

Nuestro proyecto encaja perfectamente en el segmento de mercado, ya que satisfacemos las necesidades que nuestros clientes objetivos tienen; y además ayudamos a las personas más vergonzosas a conocer gente de manera saludable.

Hemos trabajado todo el Canvas mediante un lienzo físico en el que hemos ido añadiendo post it. Adjuntamos la imagen de la casilla propuesta de valor:

2

PROPUESTA DE VALOR

- ¿Qué valor proporcionamos a nuestros clientes?
- ¿Qué problema/s de nuestros clientes ayudamos a solucionar?
- ¿Qué necesidades de los clientes satisfacemos?
- ¿Qué paquetes de productos o servicios ofrecemos a cada segmento de mercado?

OFRECEMOS AYUDA:

- MISMO NIVEL
- SOCIALIZAR
- COMODIDAD

OFRECEMOS AYUDA
A CLUBES DEPORTIVOS
= LLENAR SUS PISTAS

OFRECEMOS
TÉCNICOS
ESPECIALISTAS

SE BUSCA
PAREJAS PARA
REALIZAR
DEPORTE.