

RELACIONES CON LOS CLIENTES

Una manera de intentar conseguir nuevos clientes es gracias a la publicidad online y offline además utilizaremos varios trabajadores que entregaran a las personas folletos sobre la tienda y entregarlo a las tiendas y promocionándolo a los edificios con folletos.

Seguidamente les propondremos un descuento si son nuevos clientes o si ya son clientes habituales le ofreceremos descuentos sobre la compra de futuros productos o sobre los servicios de mantenimiento del producto actual.

Para fidelizar con el cliente de manera más amena por la compra de un producto o servicio regalaremos una pequeña muestra de limpieza para el tendedero, producto útil para el cliente, con la finalidad de que la muestra se convierta en la compra de una cantidad más grande de limpieza.

