



1. FINANCIACIÓN (PROPIA Y AJENA)
2. FUENTE DE INGRESOS RECURRENTE
3. FUENTES DE INGRESO DE PAGO ÚNICO
4. VENTA DE GUITARRAS, BAJOS Y SERVICIOS DE PERSONALIZACIÓN
5. CONCLUSIÓN INGRESOS TOTALES

1. FINANCIACIÓN (PROPIA Y AJENA)

<b>FINANCIACIÓN</b>	
Indica la cantidad de dinero que vais a poner cada uno de los/as socios/as.	
<b>SOCIO/A</b>	<b>Importe (€)</b>
Socio/a 1:	1.200,00
Socio/a 2:	1.200,00
Socio/a 3:	1.200,00
Socio/a capitalista 1:	1.200,00
Socio/a capitalista 2:	1.200,00
<b>TOTAL RECURSOS PROPIOS</b>	<b>6.000,00</b>
<b>FINANCIACIÓN AJENA</b>	
<b>FUENTE DONDE OBTENER DINERO</b>	<b>Importe (€)</b>
Bancos, cajas, entidades financieras a largo plazo	5.000,00
Bancos cajas, entidades financieras préstamos a corto plazo	1.000,00
Proveedores de existencias	0,00
Préstamos familiares	1.710,88
Financiación privada de alguna persona	
Otras:	
<b>TOTAL FINANCIACIÓN</b>	<b>7.710,88</b>

En la financiación dentro de la empresa, contamos con las aportaciones de cada uno de los socios/as.



Cada uno de los integrantes de la empresa vamos a participar **aportando 1.200€** para tener un capital inicial propio. En total, tendremos 6.000€ entre los 5 participantes del equipo.

De otra manera, contamos con **financiación ajena**, ya que a parte de los recursos propios de cada socio de la empresa, necesitamos más dinero para empezar con el proyecto. Las ayudas vendrán por parte de **entidades financieras** a través de un préstamo ICO, además de **préstamos familiares**, que cada uno de los integrantes vamos a solicitar. En total, la financiación ajena será de 7.710,88€.

La suma de ambas, tanto la de recursos propios como la ajena, suma **13.710,88€**. Con esta financiación hacemos frente a las inversiones que se detallan en el documento de estructura de costes.

## 2. FUENTE DE INGRESOS RECURRENTE

Tenemos dos fuentes de ingresos:

1. **Ingresos por pagos recurrentes** que obtenemos de las clases de guitarra y bajos. (40% del total)
2. **Ingresos por pago único**, que provienen de la venta de guitarras y bajos, y la personalización. (60% del total).

La previsión de ventas a través de nuestra página web es de aproximadamente un 25%.

Fuentes de ingreso recurrentes	Segmentado	Clases por día	Precio por clase	Clases por semana	Alumnos por clase	Precio total mes	Importe final de mes
Clases de guitarras	Niños	1	11,00 €	3	7	75,00 €	1.575,00 €
	Jóvenes	1	15,00 €	3	5	75,00 €	1.125,00 €
Clases de bajo	Niños	1	11,00 €	2	7	75,00 €	1.050,00 €
	Jóvenes	1	15,00 €	2	5	75,00 €	750,00 €
							4.500,00 €

INGRESOS POR CLASES	Clientes	Mensual	Anual
CLASES DE GUITARRA	Niños	1575	15750
	Jóvenes	1125	11250
CLASES DE BAJO	Niños	1050	10500
	Jóvenes	750	7500
		4500	45000



Dentro de las fuentes de ingresos recurrentes, es decir, dentro de nuestros ingresos mensuales diferenciamos ingresos a través de las **clases de guitarras y de bajos a niños y a jóvenes**.

Por tanto, los **ingresos totales** de clases de guitarras tanto a niños como a jóvenes es de 2.700€ mensuales, y la ganancia con las clases de bajo a niños y jóvenes es de 1800€, la razón por la cual las ganancias con las clases de bajo es menor es debido a que el servicio es menos reclamado que las clases de guitarra, por lo tanto, estimamos menos clientela por parte del sector de aprendizaje de bajos.

Anualmente, y teniendo en cuenta que daremos clases durante 10 meses, dejando 2 meses de descanso y vacaciones, ganaremos un total de 45.000€ con clases.

	LUNES	MARTES	MIÉRCOLES	JUEVES	VIERNES	SÁBADO
16:00	guitarra (A)	bajo (B)	guitarra (A)	bajo (B)	guitarra (J)	guitarra (J)
17:00	guitarra (D)	bajo (G)	guitarra (D)	bajo (G)	guitarra (K)	guitarra (K)
18:00	bajo (E)	guitarra (H)	bajo (E)	guitarra (H)	individual	<b>Auxilia</b>
19:00 20:00	bajo (F)	guitarra (I)	bajo (F)	guitarra (I)	individual	<b>Auxilia</b>

Este es el **horario** marcado por la empresa, donde existen diferentes grupos diferenciados a través de una letra del alfabeto. En total existen un total de 10 grupos tanto de guitarra como de bajo, sin contar las clases individuales y los **servicios gratuitos a Auxilia. (A,B,D,E,F,G,H,I,J y K) (responsabilidad social corporativa)**

Distribuimos las clases en **diferentes grupos**. En total se hacen 4 clases por día de lunes a viernes, dos clases de guitarra los sábados y dos clases a Auxilia (no remuneradas) para finalizar el horario laboral.

### 3. FUENTES DE INGRESO DE PAGO ÚNICO

Fuentes de ingreso de pago único		Precio
Personalización de guitarras y bajos	Personalizar el color	70,00 €
	Personalizar con dibujo	50,00 €
	Cambiar cuerdas guitarra	12,00 €



	Cambiar las pastillas de la guitarra	50,00 €	
	Cambiar pastillas de bajo	50,00 €	
	Cambiar cuerdas de bajo	28,00 €	
	Ajuste de bajo	50,00 €	
	Cambiar potenciómetros	20,00 €	
	Ajuste de guitarra	35,00 €	
Venta online y en tienda	Guitarras eléctricas	Guitarra Stratocaster	100 a 500
		Guitarra Les Paul	150 a 500
		Guitarra SG	200 a 700
		Guitarra Telecaster	100 a 500
	Bajos eléctricos	Bajo 4 cuerdas	100 a 500
		Bajo 5 cuerdas	200 a 600

A continuación explicamos en qué consiste un **ajuste**, qué acciones entran dentro del mismo así como el por qué de la variación de precio entre un ajuste de guitarra y uno de bajo.

Ajustar la guitarra eléctrica tendrá un coste total de 35€ la guitarra y ajustar el bajo tendrá un coste de 50€.

Un ajuste es una revisión y **puesta a punto del instrumento**, dónde entra el cambio de cuerdas, limpieza, hidratación de la madera del mástil y sus trastes, arreglar clavijas para que desafine el instrumento, ajuste del alma: que es ajustar lo cóncavo que esté el mástil, ello hace que cambie la acción (altura de las cuerdas) para la comodidad de los clientes así como, evitar el deterioro del mástil y arreglos de otros pequeños problemas o dudas del cliente sobre aspectos de su instrumento.

**Esto justifica que las guitarras necesiten cambios de cuerdas más frecuentes** mientras que un bajo no, sus cuerdas tardan mucho más en desgastarse, oxidarse y muy rara vez se romperá una cuerda de bajo, mientras que es usual ver una cuerda de guitarra romperse por el uso y paso del tiempo. **También es por todo esto que las cuerdas de guitarra tienen un menor precio frente a las de bajo, que al ser más grandes y duraderas se les aumenta el precio para su rentabilidad.**



Estos son todos los aspectos que entrarían en el ajuste del instrumento:

1. Cambio de cuerdas
2. Hidratar trastes y diapasón
3. Ajuste de las clavijas
4. Ajuste del alma
5. Arreglo de pequeños fallos generales de tiempo y uso.

En ingresos ofrecemos varios servicios dentro de la personalización de las guitarras y bajos eléctricos, todos ellos apuntados en la tabla superior y ajustados a un precio competitivo dentro del mercado.

Tanto en la venta online como en la tienda, vendemos guitarras y bajos eléctricos de diferentes modelos. El precio varía entre los modelos, y cada modelo tiene distintas marcas, es por esto que el precio es tan variable (entre 100 y 700 euros), ya que según la marca el precio se altera en gran medida.

#### 4. VENTA DE GUITARRAS, BAJOS Y SERVICIOS DE PERSONALIZACIÓN

	Cantidad	Precio	Mensual	Ingreso anual
GUITARRA SIN PERSONALIZAR	5	180	900	10800
GUITARRAS PERSONALIZADAS	5	300	1500	18000
BAJOS SIN PERSONALIZAR	3	180	540	6480
BAJO PERSONALIZADAS	3	300	900	10800
SERVICIO DE PERSONALIZACIÓN Y/O MANTENIMIENTO	17	75	1275	15300
				61380

Esta tabla representa la estimación de ventas tanto de **guitarras personalizadas**, sin personalizar, **bajos personalizados**, sin personalizar y el **servicio que efectuamos de personalización y/o mantenimiento** tanto de guitarras como de bajos, ya que es **nuestra principal marca diferenciadora respecto a otros luthiers**.

Teniendo en cuenta una venta de 5 guitarras personalizadas y sin personalizar y una estimación de ventas de 3 bajos personalizados y sin personalizar, en total venderemos un total de 16 instrumentos de cuerda al mes, con unas ganancias mensuales de 3840€. Sumando los servicios de personalización y/o mantenimiento sumaría 1275€, ya que calculamos una petición de 17 servicios al mes, con una media de 75€/mes. **Los ingresos anuales por pago único son de 61.380€.**



## 5. CONCLUSIÓN INGRESOS TOTALES

Los **ingresos totales** que obtendremos derivados del servicio de venta, de personalización, de clases y contando con las ayudas y subvenciones por parte de la Generalitat Valenciana que hemos detallado en el apartado de recursos financieros (documento recursos clave) son:

<b>TOTAL DE INGRESOS</b>	<b>IMPORTE ANUAL</b>
INGRESOS POR PAGOS RECURRENTE	45.000 €
INGRESOS POR PAGO ÚNICO	61.380 €
INGRESOS POR SUBVENCIONES/AYUDAS 1º AÑO	15.500 €
<b>TOTAL</b>	<b>121.880 €</b>