

ALIADOS CLAVE

Nuestros socios claves serán principalmente centros educativos para que podamos tener la posibilidad de ayudar a los jóvenes que estudian ahí, diversas empresas que quieran colaborar con nosotros para que puedan explicar de qué trata su trabajo y compartir sus actividades de forma puntual con nuestro cliente. A cambio, a estas compañías o autónomos, les daremos reconocimiento tanto en redes sociales como en nuestra compañía en sí, comunicando nuestra colaboración con ellos en un listado de colaboraciones, haciéndoles ganar reputación, porque ayudan a los jóvenes que son nuestro futuro. Otros socios serán empresas de informática, papel y otros recursos básicos que necesitaremos para nuestro negocio. La empresa TIMS HR Technology es quien distribuye la herramienta DISC para nuestros procesos de orientación.

Otro socio serían empresas que se dediquen a organizar viajes al extranjero: Este recurso sería para los alumnos que requieran de orientación para Bachillerato, y se les propondrá la opción de estudiar en el extranjero. Nuestro comercial se encargará de comunicarse con empresas especializadas en mandar a alumnos a familias de acogida o internados para estudiar. Una vez referimos a nuestros clientes con esas empresas, ellos nos pagarían una comisión por las cuotas que pague el cliente.