

KOSTUEN EGITURA

Hasteko guk garraio enpresa eta fabrikarekin ditugun harremani esker kostuak gutxitzen dira. Enpresak langileak kobratzeaz, biltegiak ordaintzeaz, beharrezko garraioak, krema egiteaz, horren burokrazia egiteaz... ziurtatzen dira eta. Guri salerosketan zentratzen ahalbidetzen. Beraz, zeharkako kostu bati buruz hitz egiten ari gara.

Hasteko esanda bezala gure kostu aldakor printzipala krema bera eta potoak erostea da. Kopuruaren eta motaren arabera da eta. 100€/L-tara ateratzen zaigu eta jendearen eskaeraren arabera gehiago edo gutxiago erosi eta eskainiko dugu. Gu garestiagoa jarriko dugu irabaziak ateratzeko; hala ere, kantitate desberdintasuna kantitate handietan erosi dugunez ez da gehiegizkoa izango merkatuan dauden kremekin konparatuz. Berdina gertatuko da potoekin.

Hori bai, desberdintzen gaitunari begira: zerbitzua emateko modua. Makina pertsonalizatuaren prezioa altua denez eta bat baino gehio behar dugunez laguntza finantzarioa beharko genuke ziurrenik edo zatitan ordaintzen joatea. Kostua kasu honetan finkoa izango litzateke.

Makina hauen mantenimendua egiteko langile bat izango genuke hilabetero begirada bat egiteko eta beharrezkoa denean konponketa egitea estra bat ordainduko genioke. Hau kontuan izanda zuzena eta finkoa izango da mantenimenduaren kostua, eta aldakorra eragozpen bat konpontzeko ordaintzean.

Langile bakoitzeko 1.000€-ko soldata garbia kobratuko luke. Enpresa guztiekin erlazioak eta gure irudi publikoa sare sozialetan gestionatzea dute betebeharrak. Hasteko langile bat izango dugu, baina enpresa handitu ahala gehiago kontratatuzko aukera izango dugu. Koste zuzena, eta finkoa dugu hau. Beti berdina izango delako eta guk ordainduko dugulako.

TAULA

Makinak	3.000€	x3	9.000€
Krema	80€/L	50L	4.000€
Potoak	10€/kg	100kg	1.000€
Soldatak	1000€	x12 hil.	12.000€
Mantenimendua	300€/hil.	x12 hil.	3.600€
Garraioa	500€/hil.	x12 hil.	6.000€
TOTALA			35.600€