

## SOCIEDADES CLAVE

Hemos realizado un estudio sobre distintas empresas que consideramos que pueden tener un tipo de usuario similar al nuestro. De esta manera hemos podido detectar un posible **competidor**. Aunque el servicio de esta empresa no tiene el mismo fin que la nuestra, es la que ofrece lo más parecido, y estamos hablando de la empresa **“Sygic”**.



En primer lugar, hemos clasificado la empresa **“Sygic”** como nuestra competencia porque su servicio es similar al nuestro. Ellos ofrecen guiar al usuario hacia el mejor aparcamiento o parking teniendo en cuenta la ubicación a la que el cliente quiere llegar, y la opción más económica.

Nuestra empresa trata de agilizar la “operación aparcar” avisando con antelación donde hay huecos disponibles y donde no los hay. Es por eso que **“Sygic”** no es un perfecto contrincante, pero es el que ofrece lo más similar a nuestro proyecto, aunque de otra forma.

La empresa **“Sygic”** también podría convertirse en nuestro aliado, ya que, como previamente indicado, su servicio no es igual al nuestro. Podría existir una posibilidad de fusionar ambos proyectos y mejorar nuestros servicios el uno con el otro, pero eso ya es un proyecto de cara al futuro, y no solo depende de nosotros.



