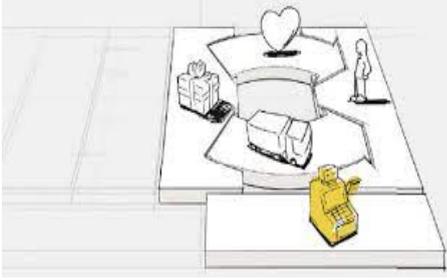


## FUENTES DE INGRESOS



### ¿Cuánto y cómo está dispuesto a pagar vuestro cliente por el producto/servicio que le estás ofreciendo?

Nosotros en nuestra empresa tendremos clientes de todo tipo, es decir, clientes fijos que gracias a ellos podamos ingresar dinero día tras día colaborando con otras empresas. También podemos colaborar de vez en cuando con empresas que gracias a colaborar juntos podamos ingresar ambas empresas bien sea dinero o ganando popularidad.

Al mismo tiempo, podemos generar ingresos con la venta de impresoras e incluso con la venta de activos, con esto lo que queremos conseguir es la venta de ganancias que se obtienen debido a los productos, servicios o mercancía de nuestra empresa. Las primas por uso y las primas de suscripción son cosas que también podemos utilizar, esto último sobre todo ya que si tenemos un valor de una serie de cosas y con la prima de suscripción generamos más de lo habitual.

Y por último con publicidad también intentaremos generar ingresos ya que si alguna marca conocida nos quiere patrocinar y con la empresa nos va bien generamos ingresos y saldríamos ganando ambos, bien la marca de publicidad como nuestra empresa.



**ULTRA  
IMPRESION**