

FUENTES DE INGRESO

Para que un negocio o en este caso un proyecto sea viable nos vemos obligados a obtener más ingresos que costes, sino no tendría ningún sentido sacar adelante un proyecto.

Para observar la viabilidad de nuestro proyecto analizaremos cuales son los ingresos que prevemos obtener ya que los costes los hemos analizado anteriormente.

Dentro de nuestra app habrá una opción de suscribirse para aquellas personas que deseen tener diversas ventajas, esta suscripción se renovará mensualmente. Aquellas personas que estén suscritas tendrán ventajas como por ejemplo que no les aparecerán anuncios, entre otras ventajas.

Por otro lado, aparte de las suscripciones también aparecerá publicidad en zonas de la app, por ejemplo en los laterales, para que de esta manera no moleste a los usuarios. Además de la publicidad en la propia página habrá videos publicitarios, pero no habrá con abundancia ya que puede llegar a ser muy molesto.

La instalación de nuestra App será gratuita, además estará disponible tanto en la Google Store como en la App Store, por lo tanto cualquier persona podrá disponer de ella.

A continuación aparecen las distintas fuentes de ingresos y las cantidades aproximadas.

- Suscripción Prime: 2,99€/6 meses.
- Publicidad lateral: 200€/mes por cada marca, ya que al menos tendremos más de 100 visitas.
- Publicidad en video: 300€/mes por cada marca.
- El 9% de cada artículo comprado si el cliente lo compra directamente desde nuestra web.
- Una cuota fija anual de cada marca para asegurarnos una cantidad de ingresos, la cantidad dependerá del tipo de tienda que sea y de más diferentes criterios. El precio rondara entre 240€ y 1200€

Cuando nos llegue un pedido a la web nosotros avisaremos a la tienda y ellos se harán cargo del envío y de los gastos de este, ya sea por correo o por dejarlo en un punto de recogida.