

SOCIEDADES CLAVE

- En nuestro caso es una alianza de socios es decir pretendemos levantar esta empresa desde cero juntos. De momento no tenemos pensado hacer ningún tipo de alianza ni cooepetencia, (colaboración con la competencia) con otras empresas, ya que de momento no nos hemos introducido en el mercado.
- Lo que si introduciremos sería una colaboración con una empresa NEUTRAL: esto quiere decir que estableceremos una alianza entre nosotros y empresas que no comparten el mismo objetivo que el nuestro: una empresa de decoración, de pintura, de piezas de generadores...
- En cuanto al proceso de crear Joint Ventures, no haremos nada de eso por el momento, ya que nos supone una tarea extra en nuestra lista a la hora de planificar nuestra empresa. Por otro lado sí que somos socios intentando levantar una empresa desde cero juntos.
- Por supuesto, debemos tener alianzas comprador-proveedor. Estas alianzas las realizaremos PRINCIPALMENTE en función de los materiales con los que esté construido nuestro producto y de las piezas de piezas que vayamos a necesitar para su construcción. También debemos llegar a un acuerdo (otra alianza) entre nosotros y dueños de locales y de maquinaria industrial que vayamos a necesitar para nuestro proyecto



-De momento no hemos pensado en ninguna alianza estratégica ya que no nos hemos introducido aún en el mercado pero puede que en un futuro nos beneficie para hacer frente a otra competencia hacer alianza con alguien del mismo sector ya que nos beneficiaría en ganancias y un incremento de la empresa y posible expansión de mercado.

