

Fuentes de ingresos.

- Los productos de belleza.
- En la página web.
 - . La membresía daría ofertas y cupones, lo que haría a la gente querer pagar ese precio para poder tener aún más comodidades.
- Inversores. Buscaríamos en páginas web Angel Investment para encontrar inversores con la misma idea de hacer un mundo más sostenible.
- Publicidad. Claro que promocionando en la televisión, o en sitios online, la empresa tendrá más reconocimiento.
- Redes sociales. Hoy en día es bastante fácil hacerse viral en aplicaciones como tiktok, que con 10 mil seguidores, ya empiezas a cobrar. Plataformas como YT y Twitch también estarían en nuestras opciones.
- Préstamos del Banco, familias y amigos.

Claro que, como una empresa de belleza con su propia sección de creatividad, los precios tendrán que amoldarse al cliente, pero también al coste y al tiempo que se le dedicará al producto, por lo que habrá precios fijos, los productos que están hechos por nosotros y, los dinámicos, que será todo el material que ha decidido hacer el cliente.

El modo de pago será pago único, a no ser de que estemos hablando de una muestra del producto, lo que llevaría a un pago recurrente, puesto que estamos desperdiciando producto que es difícil de hacer y conseguir.