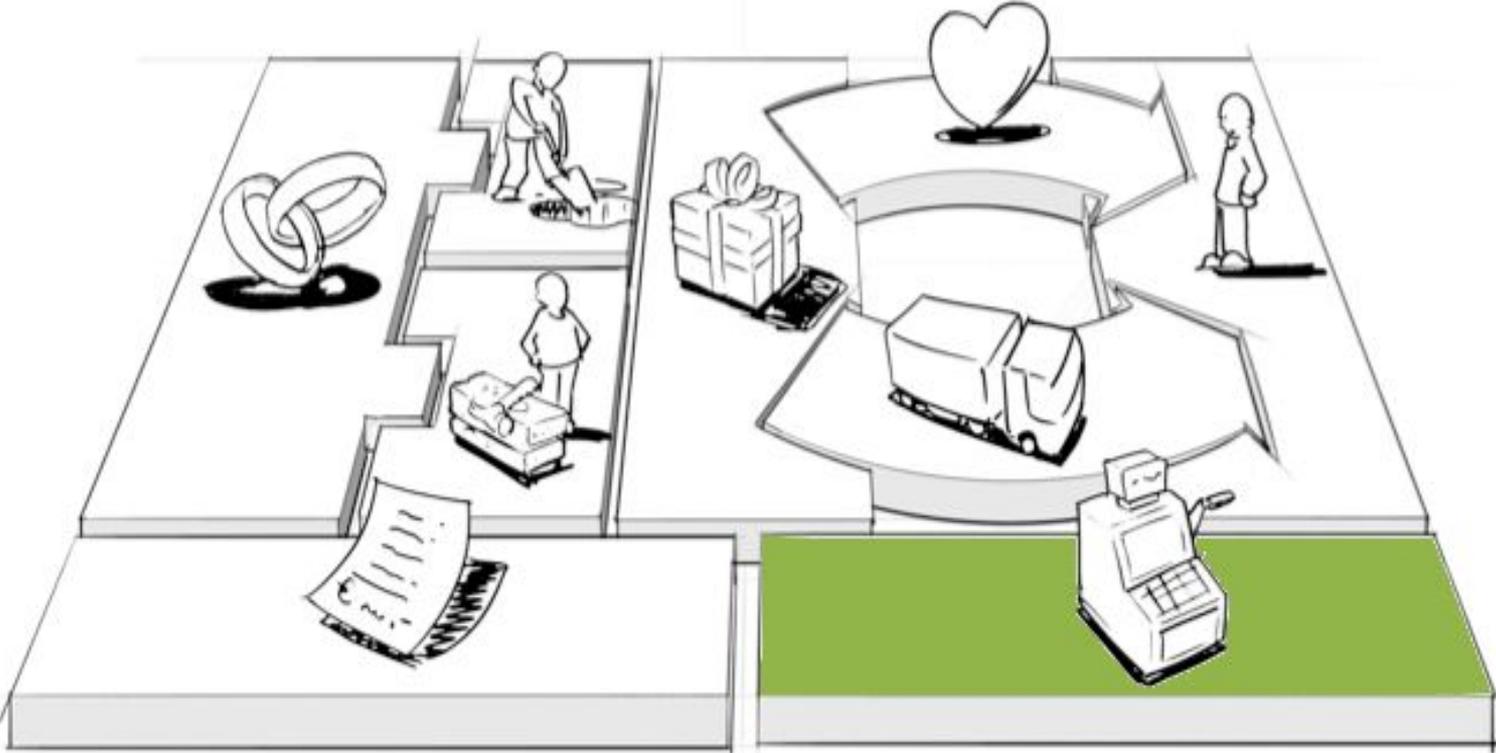


# FLUJO DE INGRESOS



# NUESTRAS FUENTES DE INGRESOS

Los ingresos que necesita nuestra empresa para desarrollarse provienen de dos principales fuentes: **DINERO PÚBLICO** y **VENTAS** de nuestros productos.

## SUBVENCIONES Y AYUDAS

Contamos con el respaldo económico de **INSTITUCIONES** europeas, estatales y vascas, lugar de origen de SecuRoad



**INGRESOS SECUROAD**



## VENTAS

Parte de nuestros ingresos los recibimos también de las ventas de nuestros productos, tanto **DE LA APP** como **DEL BLOQUEO DE LA LLAVE** del coche, además **DE LAS LUCES REFLECTANTES**.

# SUBVENCIONES

Estas son las **FUENTES** que nos han proporcionado capital para nuestra empresa:

## FiA

La Federación Internacional del Automóvil (**FiA**) concede una suma de dinero internacional para la promoción y **PROGRESO DE LA SEGURIDAD VIAL** en el mundo.



## DIPUTACIÓN FORAL DE BIZKAIA

En un ámbito más cercano, la Diputación Foral de Bizkaia también realiza subvenciones a todas aquellas **EMPRESAS QUE COMIENCEN UNA ACTIVIDAD EMPRESARIAL** desde cero.

## AYUDAS DEL ESTADO

El Gobierno de España ofrece ayudas económicas y subvenciones para los **NUEVOS PROYECTOS EMPRESARIALES** de los ciudadanos.



# SUBVENCIONES



Un total de **5.000€ ANUALES**.



El Estado nos ha proporcionado **5.000€ ANUALES**.



Nos ha realizado una inversión de **5.000€ ANUALES**.

# VENTAS

La otra parte de nuestros ingresos procede de las **CUOTAS PREMIUM** de nuestra app para el móvil, del **SECUBLOQUER** y de **LAS LUCES**.

## INGRESOS POR VENTAS

A background image of several stacks of gold coins of varying heights, arranged in a cluster on the left side of the slide.

### INGRESOS SECUAPP

A través de Secuapp obtenemos unos **INGRESOS MENSUALES DE 2,99€ POR CADA USUARIO** que se haga premium para acceder a nuevos recursos.



### INGRESOS SECUBLOCKER

Introducir esta medida de seguridad en los coches es algo que hemos negociado con las empresas de automóviles, llegando al acuerdo de venderlo a **39,99€ EL PRODUCTO**.

\* Las empresas de automóviles se encargan de implantar el producto en los coches.

# VENTAS

## INGRESOS LUCES REFLECTANTES

A pesar de que la venta de nuestras luces reflectantes debe ser mucho mayor, hemos negociado ponerlas a la venta por **0,99€ CADA UNIDAD**.

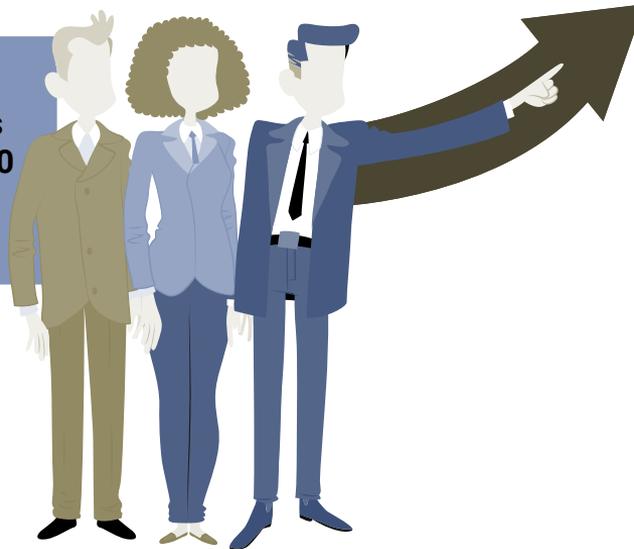
\*Es posible negociar el precio por packs de luces, en vez de una a una, sin embargo, en principio, están a la venta únicamente por unidades.



# FINANCIACIONES

Las líneas ICO, a nivel estatal, nos ha proporcionado una **FINANCIACIÓN DEL 50%**.

Esto quiere decir que ICO nos proporciona un total de **10.000 €**





# ANÁLISIS DE VIABILIDAD PARTE 1





6. ANALISIS DE VIABILIDAD		
EMPRESA:		SECUROAD S.A.
INICIO ACTIVIDAD		mayo 2021
El objetivo de la aplicación es realizar un simulación rápida de la viabilidad de un negocio con un n.º reducido de datos		
HOJAS DE DATOS (completar todos los datos antes de ver resultados)	INVERSIONES	Introducir el importe de las inversiones iniciales y las necesarias durante cada año para el funcionamiento adecuado de la empresa.
	FINANCIACIÓN	Introducir la financiación inicial (que ha de ser igual a las inversiones iniciales) y la necesarias para los ejercicios siguientes
	PRODUCTOS	Previsiones de número del unidades de productos o servicios a vender y a comprar, con sus precios medios, para calcular las cifras de ventas y aprovisionamiento.
	GASTOS	Gastos de personal, alquileres y servicios previstos
HOJAS DE RESULTADOS	RESULTADOS	Genera la cuenta de resultados provisional. En esta hoja también se introducen los porcentajes de impuestos y beneficios a distribuir.
	TESORERÍA	Calcula la situación de la tesorería a final de cada ejercicio. A partir del resultado, sumando y restando los cobros y pagos por operaciones de inversión y financiación.
	BALANCE	Balance inicial y al final de cada año completo de actividad
	ANÁLISIS	Estudio de la viabilidad a través del análisis de los ratios del balance, el punto de equilibrio y la rentabilidad

# SECUROAD



Start  
INNOVA

## SECUROAD S.A.

### INVERSIONES

	INICIO ACTIVIDAD	AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3	AÑO 4	AÑO 5	VIDA ÚTIL	(%) Amort
<b>ACTIVO NO CORRIENTE (A)</b>								
Patente	8.000,00						10	10%
Mobiliario	15.000,00						20	5%
Equipos informáticos	20.000,00			6.000,00			20	5%
Elementos de transporte	20.000,00			18.000,00			14	7%
Otros	10.000,00						15	7%
								0%
<b>TOTAL NO CORRIENTE</b>	<b>73.000,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>24.000,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>		
<b>ACTIVO CORRIENTE (B)</b>								
Tesorería (Caja, Bancos)	10.000,00							
<b>TOTAL CORRIENTE</b>	<b>10.000,00</b>							
<b>TOTAL INVERSIÓN (A + B)</b>	<b>83.000,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>24.000,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>		

# SECUROAD



start  
INNOVA

SECUROAD S.A.

## FINANCIACIÓN

		INICIO ACTIVIDAD	AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3	AÑO 4	AÑO 5
RECURSOS PROPIOS		73.000,00					
PRESTAMOS		10.000,00					36.000,00
Condiciones	Tipo de interés	5%					5%
	Años	10					10
TOTAL FINANCIACIÓN		83.000,00	0,00	0,00	0,00	0,00	36.000,00

COMPARACIÓN	INVERSIÓN	83.000,00				0,00	0,00
	FINANCIACIÓN	83.000,00	0,00	0,00	0,00	0,00	36.000,00

# SECUROAD



start  
INNOVA



SECUROAD S.A.

## VENTAS / INGRESOS

		AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3	AÑO 4	AÑO 5
Aplicación SECUAPP	unidades	7.000,00	9.500,00	12.500,00	15.000,00	15.500,00
	precio	2,99	2,99	2,99	2,99	2,99
	ingresos	20.930,00	28.405,00	37.375,00	44.850,00	46.345,00
SECUBLOCKER	ingresos	200.000,00	220.000,00	270.000,00	360.000,00	410.000,00
LUCES REFLECTANTES	ingresos	6.930,00	9.405,00	12.375,00	16.500,00	17.500,00
Subvenciones	ingresos	10.000,00	10.000,00	10.000,00	10.000,00	10.000,00
			0,00	0,00	0,00	0,00
<b>TOTAL INGRESOS</b>		<b>237.860,00</b>	<b>267.810,00</b>	<b>329.750,00</b>	<b>431.350,00</b>	<b>483.845,00</b>