

IFOR-TRASH

Fuentes de Ingreso

Es importante conocer cuánto y cómo están dispuestos a pagar los clientes por lo que les ofrecemos. Básicamente, existen dos tipos diferentes de fuentes de ingreso: Ingresos por pago único e ingresos por pagos recurrentes.

Los ingresos por pago único son aquellos beneficios que obtenemos por la venta de un bien que los clientes compran una sola vez en un momento determinado. Por lo tanto el pago único se refiere a un pago ocasional e inmediato, ya que no se volverá a repetir en el tiempo.

Los ingresos por pago recurrente son aquellos beneficios que obtenemos por el pago de una forma periódica por parte de nuestros clientes. Es decir, el comprador paga una cuota al mes, a modo de suscripción, a cambio de lo que tú le ofreces.

En nuestro proyecto las fuentes principales de ingreso se darán por pago único ya que el ayuntamiento comprará nuestros contenedores una vez ya fabricados. El precio de estas será de 3999 euros cada contenedor.

Además desde nuestra empresa también damos la opción de pagar el producto mensualmente, por lo que otro tipo de fuente de ingresos podrá ser por pago recurrente. Por otra parte, otra fuente principal de ingresos será por el mantenimiento de los contenedores, ya que el ayuntamiento nos pagará una cantidad fija mensualmente por el cuidado de estos. Este servicio costará 4000 euros.

Una empresa dispone de diferentes maneras de generar fuentes de ingresos como pueden ser la venta de activos, primas por uso, primas de suscripción, préstamo, renting y alquiler, licencias, primas de bróker o comisiones y publicidad.

En nuestro caso la manera que nuestra empresa dispone de generar fuentes de ingresos es por nuestra actividad principal, es decir por la venta de activos. Los ingresos que obtendremos serán única y exclusivamente por la venta y por los servicios de cuidado de los contenedores.

En cuanto a los precios, se clasifican en precios fijos y precios dinámicos, los precios fijos son aquellos que no están abiertos a negociación y permanecerán constantemente mientras dure una transacción financiera, como es el caso de los contenedores. En cambio, los precios dinámicos son aquellos precios que van variando en función de la evolución temporal de distintas variables de referencia que fija la empresa, por ejemplo, el servicio de mantenimiento.



En nuestra empresa, el precio de los contenedores será fijo debido a que entre todos los integrantes de la empresa hemos establecido un precio inalterable sin opción de poder modificarse.

