

ser descontada de su cuota mensual en base a la cantidad generada. De esta manera conseguimos abaratar los costes del local y ayudamos al medio ambiente.

## PROPUESTA DE VALOR

- Nuestra idea de negocio consiste en poner a disposición de nuestros clientes un gimnasio de alta gama totalmente equipado que generará beneficios en función del uso realizado por cada cliente.
- Nuestras máquinas están diseñadas con un mecanismo que aprovechará la energía que cada usuario ejerza sobre ellas (placas de presión, raíles magnéticos, energía mediante fricción etc.), de esta forma generaremos nuestra propia electricidad.
  - Con esta energía renovable por un lado abastecemos nuestro consumo total de electricidad, de esta forma reduciremos los gastos en luz y electricidad. (Convirtiendo así la electricidad de un coste fijo, a un coste variable)
  - Ofreceremos a cada cliente la posibilidad de ahorrar hasta un 45% de su cuota dependiendo de la energía que genere en las máquinas, así a su vez incentivaremos a la gente a acudir a este centro. Por nuestra parte, con el objetivo de crear una sociedad más sana y en forma, dejando atrás las enfermedades calóricas cada vez más frecuentes en nuestra sociedad.(Diabetes, Sobrepeso y obesidad, Osteoporosis etc.)
  - De esta forma también miraremos por las energías renovables y su evolución.
  - Con esta iniciativa también ayudaremos mucho al medio ambiente, ya que estaremos usando energía limpia para abastecer nuestro suministro de electricidad dejando a un lado la contaminación y el desperdicio de la energía o de los recursos.
- Al ser un gimnasio de alta gama, dispondremos de grandes instalaciones (Piscinas, zonas de musculación, entrenamiento funcional, cardio, sauna etc.) El precio de la cuota mensual será de 55€. Pero con el 45% de descuento incluido (asumiendo que llegue a producir la cantidad necesaria) podrán reducir su tarifa o cuota mensual hasta 24.75€.
- En definitiva, nuestra propuesta diferencial consiste en un gimnasio de alta gama mayormente sostenido por energías renovables, en los que los usuarios podrán ahorrar hasta un 45% según la energía que generen con las máquinas.



## ANÁLISIS DAFO

### Debilidades:

- Dentro de los dilemas identificados entrarían los costes de fabricación y distribución del local
- Como problema principal estaría la necesidad de capital, necesario como financiación.
- La selección y formación del personal puede ser un factor complicado de resolver.

### Fortalezas:

- Darse a conocer no será un problema debido a las grandes ofertas y beneficios que ofrecemos a los clientes.
- El posicionamiento en el mercado no será un problema debido a nuestra propuesta de valor diferencial (ofertas, energías renovables, máquinas de gimnasia de última generación etc.)
- Nuestra promoción de hasta el 45% de descuento en la cuota mensual es una gran fortaleza para nuestro negocio, ya que se espera, atraerá un gran número de clientes en muy poco tiempo. Sobre todo en tiempos en los que el deporte y el fitness es algo muy recurrido socialmente.
- La innovación será uno de los grandes factores que sostendrá o mantendrá en pie este negocio. Al tener nuestro propio suministro de electricidad conseguiremos mantener estas instalaciones dentro de una renta estable y sana.
- Gracias a la reserva de patente, evitamos el posible plagio de nuestros sistemas.

### Amenazas:

- Dentro de la competencia, podrían resultar una gran amenaza aquellos gimnasios que ofrecen ofertas o promociones más asequibles o atractivas que las nuestras.

### Oportunidades:

- Como segmento de mercado principal, este gimnasio irá mayormente enfocado a los atletas de alto rendimiento o a aquella gente que quiere disfrutar y tomarse en serio las ventajas de un gimnasio completo y equipado. Por suerte en los tiempos que corren cada vez más y más gente quiere ponerse en serio y obtener un gran físico sea para participar en deportes o actividades que requieren un gran rendimiento, (culturismo, atletismo, escalada, crossfit etc.) o bien para ponerse en forma. Esto resultará una gran ventaja a la hora de encontrar clientes, sobre todo con nuestra propuesta innovadora y nuestras lujosas instalaciones.
- El uso de la innovación y de las energías renovables marcará la diferencia entre el resto de gimnasios corrientes.

