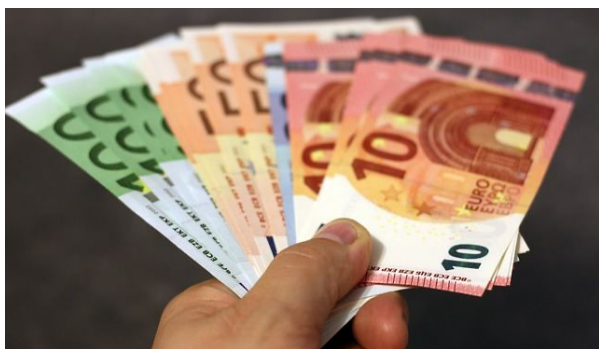


FUENTES DE INGRESO

- ¿Cuánto y cómo está dispuesto a pagar vuestro cliente por el producto/servicio que le estás ofreciendo?



En nuestra empresa, nos dedicamos a organizar eventos. Y cada cliente solicita distintos tipos. Por lo que no podemos cobrar a todos por igual. Depende mucho de la dificultad que hay para contactar con los locales en los que se quiere hacer dicho evento o también de la cantidad de gente que va a asistir o participar, ya que el local/recinto tendría que ser más grande. Pero el precio que pagan ellos es el mismo que tendrían que gastar si lo hiciesen por su cuenta, más las horas de búsqueda para el evento (buscar locales al mejor precio y con la mejor calidad... básicamente la oferta más rentable que le saldría).



En el caso de nuestra empresa tenemos ingresos por pago único, ya que nosotros reservamos un local/recinto el tiempo determinado por el cliente. Luego la cantidad de dinero que se ha empleado, el cliente debe pagar todo en el momento.



Uno de los ingresos que tiene nuestra empresa es el de venta de activos; es decir, obtenemos ingresos por el servicio que les ofrecemos.