



## **Fuentes de ingreso:**

Las fuentes de ingreso son la forma mediante la cual la empresa comercializa sus servicios con los clientes, adquiriendo un beneficio económico. Al mismo tiempo, trata de definir la forma de pago del servicio, ya que el precio puede ser tanto fijo como variable.

### **4.1. Fuentes de Ingreso:**

En primer lugar, nuestra empresa obtendrá ganancias a partir del reparto de medicamentos y productos de parafarmacia. Por ello, teniendo en cuenta que las grandes farmacéuticas nos proporcionan los medicamentos necesarios para su distribución, los principales ingresos de la empresa provienen de los gastos de envíos de dichos repartos. Concretamente, dichos gastos de envío estiman los 1,5€ por cada 5 kilómetros recorridos. A su vez, tendremos las suscripciones de aquellos que prefieran pagar el gasto de sus repartos anualmente, este estima los 50€ anuales. Por otra parte, obtendremos un beneficio de aproximadamente un 10% del precio de los productos de parafarmacia, dinero que se destinará a saldar la deuda bancaria, al igual que las suscripciones de los socios.

### **4.2 Ponderación fuentes de ingresos:**

Cada trabajador tendrá una jornada de trabajo de 10 horas diarias, donde 5 de los 6 trabajan de día y uno dispondrá de un horario nocturno para poder garantizar el servicio 24 horas. Por ello, los empleados que trabajan de mañana deberán realizar entre 8 y 10 repartos a la hora, no obstante, el repartidor con horario nocturno realizará 8 repartos como máximo, aunque estas cifras variarán dependiendo de la demanda y el número de pedidos. Por ello, teniendo en cuenta que cada pedido tiene un coste mínimo de 1,5€ si al día realizamos aproximadamente 440 pedidos obtendremos un beneficio aproximado de 53745€ netos anuales, y aparte las suscripciones de los socios. Esto se debe a que en total ganaríamos unos 177780€ pero anualmente deberemos destinar 124035€ para amortizar los costes de la empresa.

En definitiva, nuestra empresa tendrá un beneficio anual de casi un 43,33%.

<b>Costes primer año</b> .....	124035€
<b>Ganancias primer año</b> .....	177780€
<b>Ingreso neto total</b> .....	53745€



### 4.3 Ingresos para inversiones:

La empresa Farmaloz, pedirá un préstamo bancario de unos 30000€ para poder comenzar con la empresa. Por lo tanto, el dinero que se recaude en las suscripciones de los socios y el precio de los productos de parafarmacia será destinado al pago de dicha deuda. Es decir, las fuentes de ingreso restantes se destinarán a asumir los costes de la empresa y a nuestro propio beneficio. Concretamente, la deuda se saldará en un periodo aproximado de entre 3 a 5 años y el Banco que nos conceda el préstamo obtendrá un interés del 2%, por ello, en total 30600€ serán devueltos al banco.

Por otra parte, el Gobierno Vasco nos proporciona distintas subvenciones para poder comenzar con el desarrollo de la empresa. La primera de ellas consta de 2500€ por beneficiario, en nuestro caso sería una subvención de 10125 €. Este dinero en base a sus requisitos, tendrá que ser destinado al diseño de la página web, pago del alquiler del local y distintos gastos iniciales. Además, podremos obtener una subvención del programa Hazitek que será destinado al pago de la licencia, concretamente, nos subvenciona 250000€ anuales. Por lo tanto, el gasto total de la empresa el primer año es de 124035€, ya que 10125€ nos lo cubre la subvención del alquiler y la página web.