

Ingresos

Los ingresos que tendrá nuestra empresa serán por venta y por la reparación de dichos carros. El precio varía dependiendo de la cantidad y del segmento del mercado. Si nuestros carros se venden a clientes donde nos hacen publicidad, por ejemplo supermercados tendrán un precio especial ya que Axaku se beneficia del servicio publicitario.

Después de analizar los costos del personal, material, diseño, procesos y transporte hemos estimado ofrecer el carro estándar a un precio de 250 euros.

Nuestros productos ofrecen garantías de dos años ya que contamos que no tiene ningún mantenimiento por el mal funcionamiento. Sin embargo contamos con servicio de mantenimiento y reparación por si hubiese algún desperfecto por el uso extremo o indebido. Las reparaciones se pueden realizar de dos maneras. La primera enviando el repuesto al mismo usuario con las instrucciones necesarias, y la segunda, haciendo las reparaciones en nuestras instalaciones con todo los instrumentos y personal especializado.

El usuario de gran escala con favor publicitario tendrá un descuento del 30% como pueden ser las cadenas de supermercados. Estos supermercados ofrecen el servicio a los clientes quienes pueden ser futuros compradores del carro. Por lo cual se les aplica un descuento mayor que a otros clientes.