

SOCIEDADES CLAVE

Nuestros socios principales son las empresas deportivas y las que están en el mercado principalmente como : Forum sport, Decathlon. y todo tipo de empresas deportivas que estén en el mercado dispuestos a comprar nuestro producto para ponerlo en venta en sus tiendas principalmente y para hacer mejor nuestro trabajo tenemos que buscar proveedores

Nuestros principales aliados son las tiendas deportivas, nos da igual si son cadenas importantes y que están distribuidas por todo el mundo como : nike, adidas, kappa... Pero el comercio local como las tiendas pequeñas y de barrio son muy buena opción también para encontrar socios en el mercado

Que tengan la misma idea que nosotros y que tengan la mente abierta para que en un futuro podamos comercializar el producto y expandir nuevas funciones en el mismo producto para abarcar más sectores en el mercado y así recaudar más, es decir, la idea principal es que nuestros socios tengan visión en el futuro

las actividades de los socios principalmente es expandir lo máximo posible nuestro producto para que llegue a todas las partes del mundo y recaudar lo máximo posible para no tener pérdidas sino ganancias y que año a año podamos mejorar nuestro producto, y hablando de los partners los que sean de valor deportivo nos harían un favor muy grande así podríamos comercializar mejor nuestro producto y que tenga más visitas como por ejemplo ponerlos en un gimnasio en forma de prueba para que lo usen los cliente y después de su experiencia que eligen la opción de comprarlo eso nos ayudaría mucho en nuestro producto o simplemente que estén en los gimnasios para solo venta,

Eso añadiría mucho valor a nuestro producto y futuros clientes pero habría que buscar partners desde ya para conseguir una visión expansiva (a la larga) de nuestro producto.

