

Fuentes de ingreso:

En nuestra empresa pensando en cada una de las circunstancias nuestra principales fuentes de ingreso serían las siguientes:

→ **Préstamos**

→ **Venta de productos en el punto de mercado**

- **Préstamos:**

En estas circunstancias llegamos a la decisión de los préstamos ya que somos una empresa nueva y no tenemos los recursos necesarios que realmente podríamos desear y de esa manera movernos con ese presupuesto sería cómodo. Pero también tenemos ese cierto riesgo, si realmente van a ver ventas y beneficios en nuestros productos.

- **Venta de productos en el punto de venta:**

En esta fase confiamos plenamente en nuestros productos y técnicas de venta que están en torno a nuestro escaparate, técnicas de merchandising, página web y redes sociales. Gracias a ello lograremos esa deseada inversión tan necesitada.