

Relaciones con clientes

Nuestra forma de atraer a los clientes será con videos publicitarios que promuevan el gran beneficio del producto, videos con situaciones específicas que provocan un gran impacto emocional y empatía en el consumidor, también con historias reales de personas que le ha beneficiado el producto. Y la idea sería ir modificando y luego hacer un anuncio la gente explicando cómo les ha ido el producto, si están agusto con él y si les ha valido de uso o no.

La forma de mantenerlo es creando un gran producto que realmente sea útil y ayude a quien lo compre, es decir creando un valor real y no ficticio.

La forma más fácil de hacer crecer el público consumidor es subiendo videos en las redes sociales (insta,facebook,wasap...) debido a la empatía sentida después de verlo, lo compartirán, y gracias a eso se puede hacer una publicidad casi que gratis y a gran escala por la facilidad que nos ofrece la situación.