

1. DIRU-ITURRIAK:

Bi iturri

1. Bezeroak erropan eraldaketa eginez gero eta gustoko badu, aldaketa hori ordaindu egin beharko du.
2. Bezeroak eraldatutako erropa hori saltzeko aukera dauka, beraz, saldutako irabaziaren zati bat berarentzako izango da eta beste zati bat guretzako.

Hasieran, dirua lortzeko maileguak erabiliko ditugu, horrela, telak, furgonetak eta behar dugun guztia erosiko dugu. Furgoneta batekin hasiko gara, ondoren, enpresa aurrera doan heinean, lortzen dugun diruaren arabera enpresa handiagoa egingo da, beraz, diru kantitatea (irabaziak) handiagoak izango dira. Orduan, enpresa hazten hasiko da eta material kantitatea gero era handiagoa izango da.



3. Maileguak eskatu beharko ditugu hasiera batean, baina enpresa hazterakoan eta irabazi nahikoak ditugunean aurreko irabazi iturriak izango dira soilik beharrezkoak.
4. Bezeroak lortutako produktua gustoko ez badu, produktua dendan geratuko litzateke. Izan ere, gustoko ez duten arropak saldu egiten ditugu, eta saldu ondoren lortutako diruaren %30 bezeroari emango zaio, eta %70 guretzat izango da.
5. Irabazi iturrien % 65 eraldaketetatik etorriko da eta beste %35 salmentetatik.
6. Bezeroari 5 egunetan prest egongo dela esaten badiogu, eta arazoak sortzen badira, eraldaketaren kostua ez da berdina izango. Deskontua egingo genion.
7. Produktu bakoitza 50 euro ingurukoak direla suposatuz, eta egunero 15 bat produktu salduko ditugula suposatuz, hileroko 450 produktu salduko ditugu. Produktu bakoitzetik lortzen dugun irabazi iturria 20 eurokoa da, beraz guztira 9.000 euro irabaziko dugu hileroko.