

1. PROPOSICIÓN DE VALOR

¿Qué necesidad o problema resolvéis?

En nuestra empresa, hemos observado que hoy en día hay cada vez menos vegetación en las ciudades, y nos preocupa que en un futuro próximo esto traiga grandes problemas, hemos visto que cada vez hay menos vegetación y biodiversidad, principalmente en las ciudades grandes y/o en las ciudades en crecimiento.

Con nuestra empresa queremos conseguir que en las ciudades haya más vegetación y más biodiversidad, por ejemplo, plantando brotes de árboles en las calles donde no haya o falte vegetación. Así resolveremos algunos problemas de hoy en día, como la contaminación (CO₂) producida por los coches, motocicletas..., las grandes temperaturas de las ciudades (reduce así la temperatura unos 3 y 10°C), reducir bastante el ruido de los tráficos y aumentar la biodiversidad.



¿Qué es lo que te hace diferente y, por lo tanto, es por lo que tu cliente está dispuesto a pagarte?

Lo que nos hace diferentes es que queremos que la gente vea y se de cuenta la importancia que tienen los árboles en las ciudades, y que se animen a plantar árboles para mejorar la vegetación y la biodiversidad de las ciudades.

Nuestros clientes estarían dispuestos a pagar por nuestros servicios y nuestros productos para nuestra empresa, por ejemplo, vendiendo repostería, para que así crezcamos con el tiempo, y poder cultivar y plantar más árboles en diferentes ciudades que lo necesiten o a los que les hagan falta nuestros servicios.