



3: SOCIEDADES CLAVE:

Para el correcto desarrollo de este proyecto y para sacar la máxima productividad posible, contamos con unas alianzas con empresas no competidoras y con un grupo de socios fundadores. Estas empresas y socios son indispensables para poder, junto a nosotros, llevar a cabo los servicios ofrecidos con seguridad y comodidad.

Por una parte tenemos **alianzas estratégicas** con empresas no competidoras para proporcionarnos los recursos tecnológicos necesarios. Los ordenadores utilizados en las clases presenciales en nuestra central son proporcionados por **HP**. Nosotros les compramos los ordenadores para poder llevar a cabo nuestras clases presenciales y ellos sacan beneficio económico de ello. Por lo tanto, ambas empresas salimos beneficiadas. HP nos da la capacidad de impartir las clases con ordenadores, evitando así que nuestros clientes tengan que comprar un ordenador; y nosotros les compramos su producto.

Aparte de la empresa distribuidora de aparatos electrónicos, también tenemos una alianza mutuamente beneficiosa con una empresa informática para el mantenimiento de nuestros dispositivos. La empresa que nos proporciona este servicio es **ECNA**, una empresa que se dedica a garantizar el buen funcionamiento y la seguridad de los dispositivos electrónicos utilizados en una empresa. Nosotros les pagamos por el servicio proporcionado y ellos nos aseguran el correcto funcionamiento de nuestros ordenadores para la utilidad dada en nuestros centros.

Por otra parte, para llevar a cabo nuestras clases sería necesaria la conexión a Internet. Por ello, compramos una tarifa de fibra óptica de 600Mb a **Movistar**. Después de hacer un estudio del mercado, optamos por esta compañía por la oferta que nos hacían, ya que el alcance de la Wi-Fi era mayor junto con un precio razonable. Además, la instalación de la fibra es gratuita, por lo que la compañía telefónica se encargaría de todo y nos mantendrían informados sobre el estado de la red.

Por último, también estamos relacionados con la empresa JULGAR, la cual nos proporciona unos buses para el transporte de nuestros clientes. Hay algunos clientes que no están capacitados para conducir hasta nuestro local para dar las clases presenciales. Para facilitarles el trayecto, tenemos una alianza con la empresa de transporte JULGAR que nos proporciona unos autobuses con rutas específicas para nuestros clientes. Los autobuses están acomodados a las necesidades de la clientela para que tengan un buen trayecto de ida y vuelta.

Dentro del **grupo de socios fundadores**, contamos con varios especialistas que, juntos, se encargarán de poner en marcha la empresa. Contamos con una **gerente de compras**, que se ha encargado de la suministración de todos los materiales para nuestra empresa; una **directora de finanzas** que controla la contabilidad y el manejo de los presupuestos y la caja de la empresa; una **directora de R.R.H.H**, que maneja el personal, la oficina y los seguros; una **directora de mercadeo** especializada en marketing y publicidad; y una **directora de proyectos** capaz de coordinar y supervisar todo el proceso de crear y mantener una empresa.

Además, hemos decidido contar con **colegios** que puedan promover nuestra empresa y ofrecer oportunidades de voluntariado a sus alumnos. Los jóvenes son los que más conocen los recursos tecnológicos, y creemos que podemos aprovechar esto y ponerlo en práctica en nuestra empresa. Nuestra propuesta a los centros escolares sería que los jóvenes estudiantes se convirtieran en **profesores voluntarios** que dedicaran unas pocas horas semanales a enseñar a los mayores sobre los diferentes ámbitos de la tecnología. Este proyecto de voluntariado se pondría en marcha a mediados del curso escolar. Los estudiantes de 4º ESO, 1º Bachillerato y 2º Bachillerato serían los jóvenes a los que se les ofrecería esta propuesta de voluntariado. Los alumnos de los centros escolares estarían bajo la supervisión de nuestros empleados mientras imparten la clase, para asegurar la correcta enseñanza, como también el bienestar y comodidad de los voluntarios.

Todas las sociedades clave mencionadas son importantes para la evolución del proyecto, ya que aportan todos los conocimientos y recursos necesarios para llevar adelante los servicios ofrecidos sin ningún problema. Más allá de esto, las alianzas con otras empresas pueden proporcionarnos múltiples ventajas, como la reducción de riesgos en el ámbito tecnológico, o la expansión de nuestra idea mediante el voluntariado escolar.

