



~ *Superauto* ~

### **Fuentes de ingreso:**

Para la puesta en marcha de nuestro negocio optamos por préstamos de entidades financieras (Laboral kutxa, kutxabank, BBVA...) y también investigaremos posibles ayudas que podemos optar, como pueden ser las subvenciones de ayuntamientos, diputación, gobierno... También optamos por un elevado capital inicial de 100.000€ que será puesto por las socias (Naia.A; Naia.G; Naroa; Paula; Zuriñe), 20.000€ cada una, ya que tendremos que afrontar muchos gastos (alquiler del establecimiento, reformas, compra de productos, etc.). La venta de los productos y servicios, serán la fuente principal para obtener los ingresos.

Teniendo en cuenta la amplia gama de productos, el servicio que ofrecemos y además los precios siendo asequibles, nuestros clientes estarían dispuestos a pagar por ellos, puesto que es un tipo de servicio mucho más práctico, rápido y exclusivo.

Basándonos en empresas que brindan servicios similares al nuestro, la ubicación de nuestra empresa y la novedad que representa en el mercado, estimamos que obtendremos un beneficio bruto de 125.000€ en el primer año, esto es 10.417€ al mes. Entonces, a medida que nuestra empresa se vaya desarrollando y nos demos a conocer recibiremos 140.000€ por año.