

Resolvemos el problema de toda esa gente que debe tomar mucha medicación y se olvidan de tomarla o se confunden. Gracias a nuestro proyecto, sabrás qué cantidad y a qué hora deberás tomar la medicación.

Lo que nos distingue de los demás, es las ganas de ayudar a la máxima gente posible con nuestro proyecto, ya que pasarse o quedarse corto con la medicación no es nada bueno, y menos para alguien enfermo.

Nuestros clientes son todas aquellas farmacias interesadas en nuestro producto, para ayudar a la gente que toma mucha medicación o empresas de venta online.

Las característica más común son establecimientos físicos o paginas webs.

Necesitamos socios que aporten el capital y la mano de obra y proveedores para los materiales del producto.

Porque sin ellos no sería posible sacar adelante el proyecto, ya que no disponemos de los recursos para ello por ser estudiantes.

El precio establecido sería de 15,99 euros por unidad, en efectivo o tarjeta.

Fabricaremos el producto en un punto, para luego contratar una empresa de distribución que llevaría el producto a las farmacias de España, que podría llegar a ser en las de Europa en un futuro.

Primero informar a nuestros contactos para que se vaya corriendo la voz y luego a partir de contactar con las farmacias, presentándonos en ellas y explicándoles el funcionamiento del producto y sus ganancias.

Mantenerlos a partir de un producto de calidad y afiliarnos con ellas.

Haciendo innovaciones en el producto y consiguiendo que tengan clientes a base de nuestro producto.

Recursos físicos: Por falta de capital empezaríamos a fabricar en alguno de nuestros locales y a mano.

Recursos intelectuales y humanos: Usaríamos nuestros conocimientos aunque son pocos, y nos formaríamos a partir de internet.

Recursos financieros: Nuestros ahorros, en caso de no conseguir socios que aporten capital.

Nuestra actividad clave es la producción, somos una empresa manufacturera que promueve un pastillero automático para que no se te olvide cuando y cuanta medicación debes tomar.

Costes fijos: El local no habría que pagarlo por que es de nuestra propiedad, serían

Costes variables: Los materiales y recursos necesarios para producir el producto

Economía escala: Si conseguimos subir la demanda, podríamos conseguir la economía de escala comprando muchos más recursos por menos dinero.

